

CUENTAS NACIONALES DE CHILE

Evolución de la actividad económica primer trimestre de 2018





ÍNDICE

Cuentas Nacionales de Chile	3
1. Resumen	3
2. Análisis de cuentas nacionales trimestrales, primer trimestre 2018	5
2.1 Análisis del PIB por actividad,	5
2.2 Análisis del PIB por componentes del gasto	10
Recuadro 1. Efecto calendario	12
Conceptos y definiciones básicas de cuentas nacionales	15
Conceptos y definiciones básicas de cuentas nacionales	15

GRÁFICO 1
Producto interno bruto (PIB) y demanda interna
(variación porcentual respecto al mismo período año anterior)

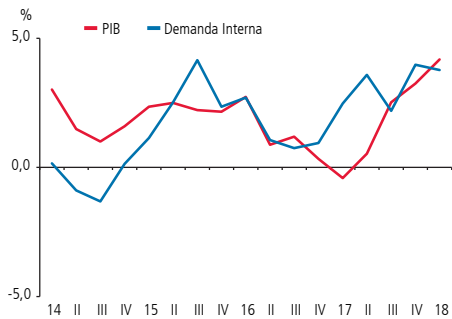
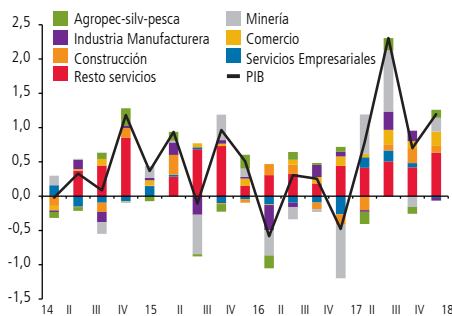


GRÁFICO 2
Contribución de las actividades económicas al crecimiento del PIB desestacionalizado
(contribución porcentual respecto al trimestre anterior)



CUENTAS NACIONALES

Evolución de la actividad económica en el primer trimestre 2018

1. RESUMEN

Durante el primer trimestre del año 2018, la actividad económica creció 4,2% con respecto a igual período de 2017, siguiendo con la tendencia alcista iniciada hace un año (gráfico 1).

Con un día hábil menos que el primer trimestre de 2017, el efecto calendario resultó igual a -0,1 puntos porcentuales.

Desde la perspectiva del origen, se observaron incrementos en la mayoría de las actividades, destacando minería por su dinamismo y contribución predominante; en menor medida, también se distinguieron comercio y servicios personales en términos de incidencia. En tanto, las actividades agropecuario-silvícola y pesca, se contrajeron.

Por su parte, las cifras ajustadas estacionalmente¹ dieron cuenta de un incremento de 1,2% del producto interno bruto (PIB) con respecto al trimestre anterior. En tanto, el agregado no minero creció 1,1%, siendo electricidad, gas, agua y gestión de desechos (EGA), comercio, servicios personales, y pesca las actividades de mayores incidencias (gráfico 2 y tabla 1).

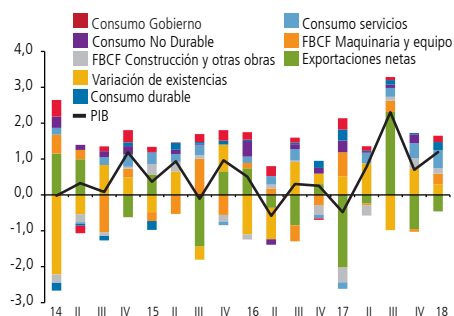
Desde la perspectiva del gasto, el PIB se vio impulsado por la demanda interna y, en menor medida, por el alza de las exportaciones netas.

La demanda interna creció 3,8% (gráfico 1), incidida principalmente por el consumo, en particular, de hogares. La inversión también contribuyó al resultado, tras el alza generalizada de la formación bruta de capital fijo (FBCF) y, en menor medida, de una mayor acumulación de existencias, que alcanzó un ratio de 0,6% del PIB en un año, a precios del año anterior.

¹ Estas cifras corresponden a series corregidas de los efectos estacional y calendario.



GRÁFICO 3
Contribución trimestral de los componentes del gasto desestacionalizado, al crecimiento del PIB (contribución porcentual respecto al trimestre anterior)



Respecto del comercio exterior de bienes y servicios, las exportaciones e importaciones crecieron 7,2% y 6,1%, respectivamente, reflejo del desempeño del componente de bienes. En el caso de las exportaciones, el resultado se explica por los envíos de cobre y, en menor medida, de frutas y salmón procesado. En el caso de las importaciones, el impulso provino de las internaciones de maquinaria y equipos, donde destacaron las de automóviles y maquinaria de uso industrial.

En términos desestacionalizados, la demanda interna creció 1,7%, con respecto al trimestre anterior, liderada por el consumo de servicios de los hogares e inversión en maquinaria y equipos. El efecto del gasto interno determinó el aumento del PIB, en tanto las exportaciones netas incidieron negativamente, debido a un incremento de las importaciones mayor al de las exportaciones de bienes y servicios (gráfico 3).

El ingreso nacional bruto disponible real creció 5,4%, tras hacerlo en 4,3% el trimestre anterior. En el resultado predominó el aumento de los términos de intercambio, efecto que fue en parte compensado por mayores rentas pagadas al exterior.

El ahorro bruto total ascendió a 22,6% del PIB en términos nominales, compuesto por una tasa de ahorro nacional de 22,9% del PIB y un ahorro externo de 0,4% del PIB, correspondiente al déficit en cuenta corriente de la Balanza de Pagos.

En la tabla 1, se presenta la evolución trimestral de los principales agregados macroeconómicos durante el primer trimestre del año 2018.

TABLA 1
Evolución principales agregados macroeconómicos

	2017				2018
	I	II	III	IV	I
	(variación porcentual anual, en términos reales)				
Producto interno bruto (PIB)	-0,4	0,5	2,5	3,3	4,2
Minero	-17,4	-5,5	8,3	6,8	19,3
No minero (1)	1,1	1,1	2,0	2,9	3,1
PIB desestacionalizado (2)	-0,5	0,8	2,3	0,7	1,2
Minero (2)	-10,0	8,1	11,7	-1,9	0,7
No minero (2)	0,3	0,2	1,5	0,9	1,1
Ingreso nacional bruto disponible real	-0,4	3,0	4,1	4,3	5,4
Demanda interna	2,5	3,6	2,2	4,0	3,8
Demanda interna desestacionalizada (2)	1,6	1,0	0,0	1,7	1,7
Consumo total	2,4	2,8	2,5	3,1	3,6
Consumo de hogares e IPSFL (3)	2,0	2,5	2,2	3,0	3,9
Consumo gobierno	5,0	4,3	3,7	3,4	2,7
Formación bruta capital fijo	-2,3	-4,6	-0,9	2,7	3,6
Construcción y otras obras	-4,7	-6,7	-5,9	-1,7	2,0
Maquinaria y equipos	1,8	-0,8	8,1	10,8	6,5
Exportaciones de bienes y servicios	-4,4	-4,4	2,7	2,5	7,2
Importaciones de bienes y servicios	5,6	6,3	2,0	5,2	6,1
Variación de existencias (4)	-0,4	0,2	0,3	0,5	0,6
	(porcentaje del PIB, en términos reales)				
Inversión en capital fijo	20,4	20,8	21,3	23,7	20,3
	(porcentaje del PIB, en términos nominales)				
Inversión en capital fijo	20,4	21,1	21,1	23,4	19,6
Inversión total	24,0	21,6	21,6	21,2	22,9
Ahorro externo	1,9	2,0	1,7	0,5	0,4
Ahorro nacional	22,0	19,6	19,9	20,7	22,6

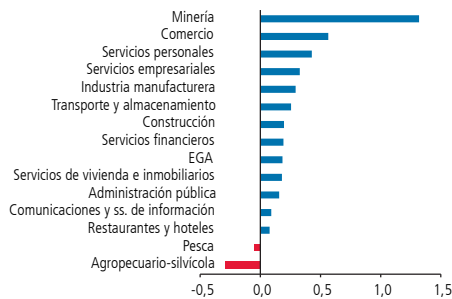
(1) Incluye IVA y derechos de importación.

(2) La tasa corresponde a la variación respecto del período inmediatamente anterior.

(3) Instituciones privadas sin fines de lucro.

(4) Corresponde a la razón de la variación de existencias a PIB, a precios promedio del año anterior, porcentaje últimos 12 meses.

GRÁFICO 4
Contribución trimestral por actividad a la variación del PIB
 (contribución porcentual respecto al año anterior)



2. ANÁLISIS DE CUENTAS NACIONALES TRIMESTRALES, PRIMER TRIMESTRE 2018²

A continuación se examina en mayor detalle el desempeño de la actividad económica durante el primer trimestre de 2018, desde las perspectivas de origen y gasto.

2.1 Análisis del PIB por actividad

El incremento del PIB de 4,2% en el primer trimestre del año, fue liderado por la actividad minera, seguida de comercio y servicios personales (gráfico 4). El resto de los sectores económicos también contribuyó al crecimiento, con excepción de agropecuario-silvícola y pesca, que registraron caídas.

La contracción de la actividad frutícola determinó el resultado del sector agropecuario-silvícola

El sector agropecuario-silvícola disminuyó 2,3%, con respecto al primer trimestre de 2017, continuando con la tendencia observada a lo largo de dicho año (gráfico 5). En términos desestacionalizados, se observó una disminución de la actividad, respecto del cuarto trimestre de 2017.

El resultado fue determinado por la contracción de la fruticultura, que se explicó principalmente por menor producción de uva y frutos secos. Dicho efecto fue parcialmente compensado por el alza en la producción de arándanos, duraznos y cerezas.

El resto de las actividades registraron incrementos, anotando ganadería el de mayor magnitud, por el dinamismo de la producción de aves y cerdos.

En tanto, la silvicultura creció impulsada por una mayor producción de trozas de pino, destinada a la industria de la madera. Por su parte, el resultado de la agricultura se explicó por la mayor producción de hortalizas, trigo y cebada, y la menor producción de papas y avena.

La pesca se contrajo ante menor extracción de especies pelágicas y menor cultivo de salmones

Tras un año de tasas positivas, la actividad pesquera se contrajo 6,5% en el primer trimestre del año. Por el contrario, se observó un aumento en términos desestacionalizados (gráfico 6).

El resultado reflejó la disminución de la pesca extractiva y de la acuicultura, siendo la primera la de mayor incidencia negativa.

GRÁFICO 5
Agropecuario-silvícola

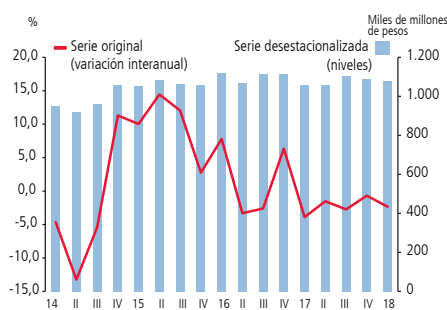
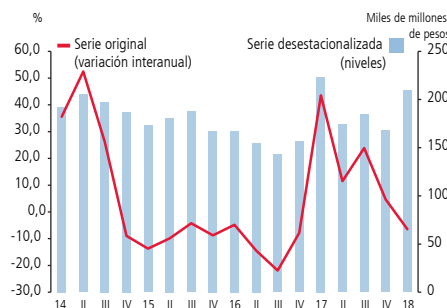


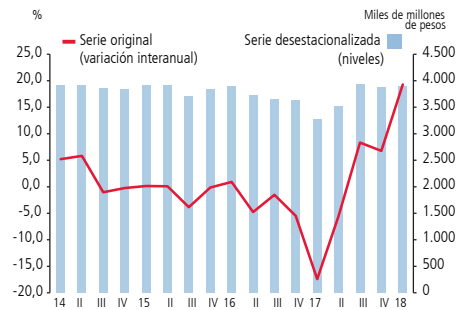
GRÁFICO 6
Pesca



^{2/} Las series mensualizadas del PIB sectorial trimestral para el período 2013-2017, se encuentran disponibles en el sitio web, www.bcentral.cl



GRÁFICO 7
Minería



La menor captura de peces, principalmente de sardina y anchoveta, explicaron la caída de la pesca extractiva. En tanto, la acuicultura se vio afectada por el menor cultivo de salmónidos, tras la disminución de la biomasa.

La expansión de la minería reflejó los efectos de una baja base de comparación y de mayores leyes en la minería del cobre

La minería registró una expansión de 19,3%, explicada por el desempeño de la actividad cuprífera (gráfico 7). Asimismo, en términos desestacionalizados la actividad creció, respecto del período previo.

La expansión de la minería del cobre se asocia a una baja base de comparación por la paralización de una de las principales mineras del país en el primer trimestre de 2017. Además, el resultado respondió a mejoras de procesos y la explotación de mineral de mayor ley por parte de algunos yacimientos.

El resto de la actividad también favoreció el resultado sectorial, impulsado por el desempeño de los minerales no metálicos, principalmente, de caliche. En contraste, se contrajo la extracción de carbón, petróleo y gas natural y hierro.

En el resultado del sector manufacturero destacó el incremento de la industria pesquera y de la fabricación de maquinaria y equipos ligados a la minería

La industria manufacturera aumentó 2,8% en el primer trimestre, tras haberlo en 3,5% el período anterior (gráfico 8). En términos desestacionalizados, se observó una caída de la tasa trimestre a trimestre.

El resultado fue liderado por la industria pesquera, particularmente salmones, y la fabricación de maquinaria y equipos asociados a partes y piezas para la minería.

Aunque en menor medida, también destacaron las industrias de combustibles y madera y muebles, cuyos resultados se asocian a bases de comparación poco exigentes debido a mantenciones, en la primera, y a los incendios que afectaron al sector, en la segunda. Asimismo, las líneas química, caucho y plástico y papel e imprentas, aumentaron impulsados por la industria de productos químicos básicos y la fabricación de papeles y cartones, respectivamente.

En contraste, cayeron bebidas y tabaco, en línea con el menor consumo de tabaco, y minerales no metálicos y metálica básica, por menor fabricación de alambres de cobre.

La actividad EGA fue impulsada por la generación eléctrica producida en base a energías renovables

Continuando con la tendencia alcista iniciada en 2017, el sector EGA registró un aumento de 5,7%, en el primer trimestre de 2018 (gráfico 9). Respecto del trimestre previo, las cifras desestacionalizadas mostraron un alza.

GRÁFICO 8
Contribución de los componentes al resultado de la industria manufacturera
(contribución porcentual respecto al mismo período año anterior)

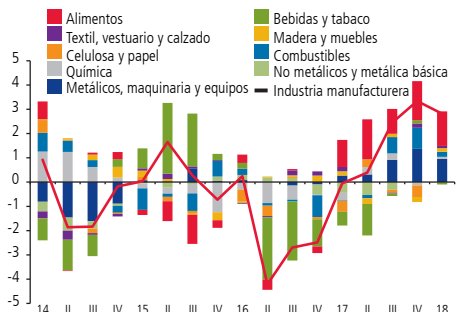


GRÁFICO 9
Suministro de electricidad, gas, agua y gestión de desechos

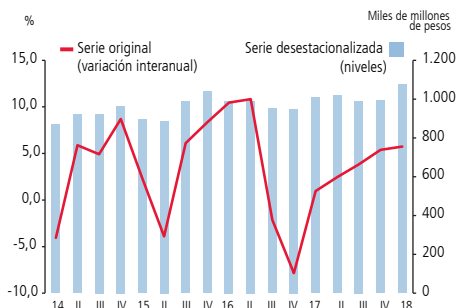
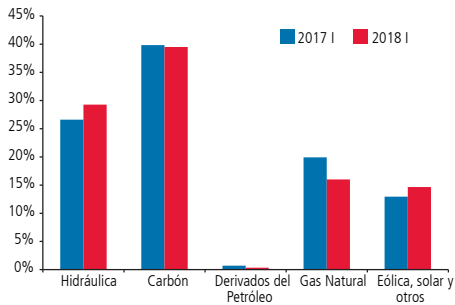


GRÁFICO 10
Composición de la generación eléctrica por tipo de combustible



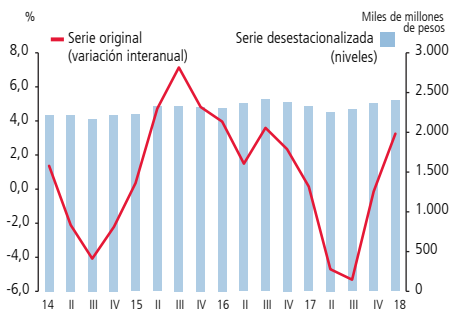
En el resultado, predominó el efecto del mayor valor agregado de la generación eléctrica, explicado por un incremento de la generación bruta y la utilización de insumos de menor costo para su producción (gráfico 10). Aumentó la energía hídrica, solar y eólica, en desmedro de la energía en base a recursos térmicos, particularmente, diésel y gas natural licuado (GNL).

Por su parte, la actividad gas cayó, por menor regasificación y distribución, en tanto la gestión de agua aumentó en línea con una mayor demanda.

La actividad construcción aumentó impulsada por las actividades especializadas y la edificación

Luego de tres trimestres de caídas consecutivas, la actividad construcción creció 3,2% el primer cuarto de 2018. En línea con ello, se observó un aumento trimestral de las cifras desestacionalizadas (gráfico 11).

GRÁFICO 11
Construcción



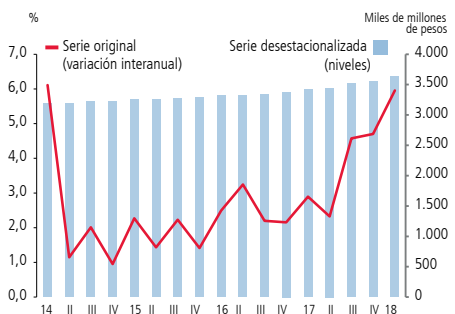
El resultado fue liderado por el dinamismo de las actividades especializadas; en menor medida, la edificación también contribuyó. Lo anterior fue parcialmente compensado por la contracción de obras de ingeniería.

El incremento de la edificación fue impulsado, tanto por su componente habitacional como no habitacional. Por su parte, la disminución del componente obras de ingeniería se explicó por la menor construcción de obras eléctricas y mineras.

La actividad comercial mostró su mayor crecimiento en cuatro años, liderada por las ventas mayoristas

La actividad comercial registró un alza de 6,0%, la más alta tasa de variación registrada desde el primer trimestre de 2014 (gráfico 12). En línea con lo anterior, la velocidad de expansión del resultado desestacionalizado fue positiva.

GRÁFICO 12
Comercio



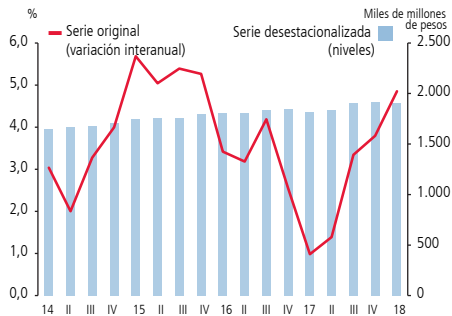
El incremento del sector fue impulsado por sus tres componentes: mayorista, minorista y automotriz, destacando el primero en términos de incidencia y el último, por su dinamismo.

La expansión del comercio mayorista se observó a nivel de todas las líneas que lo componen, predominando las ventas de maquinaria y equipos por su contribución. Por otra parte, destacaron también las ventas de combustibles, materias primas, alimentos, bebida y tabaco, y de materiales de construcción, por su dinamismo y recuperación en los últimos trimestres.

Por su parte, el comercio minorista fue liderado por las ventas de supermercados, seguidas de las ventas de vestuario, calzado y equipo doméstico. Estas últimas, junto a ferreterías, fueron las más dinámicas; el resto de las líneas componentes también registraron incrementos, salvo las ventas de farmacias y estaciones de servicios, que cayeron.



GRÁFICO 13
Transportes



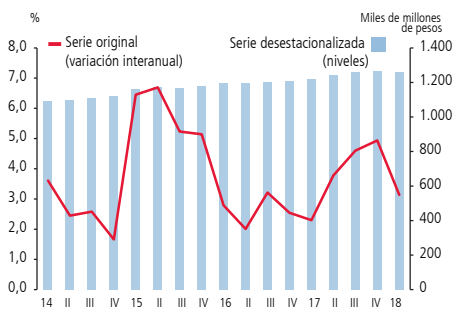
El incremento del comercio automotor respondió al dinamismo de las ventas de vehículos, en línea con el desempeño exhibido por las importaciones de este tipo de bienes; en menor medida, las reparaciones y mantenimientos de vehículos también contribuyeron al resultado.

El servicio aéreo de pasajeros fue el motor de la expansión del transporte en el primer trimestre

Continuando con la tendencia al alza iniciada en 2017, la actividad transporte registró un incremento de 4,9% en el primer trimestre de 2018 (gráfico 13). La variación trimestral de los resultados desestacionalizados registró una caída.

Si bien se observó un crecimiento generalizado en todas las actividades del sector, el transporte aéreo se impuso en términos de incidencia, seguido de servicios conexos. El dinamismo del primero reflejó el desempeño del servicio de pasajeros, principalmente, de rutas nacionales. En línea con ello, destacó el servicio de aeropuertos como el de mayor incremento dentro de los servicios conexos al transporte, en tanto, los servicios de carreteras, portuarios y de agencias de naves fueron los de mayor contribución.

GRÁFICO 14
Comunicaciones y servicios de información



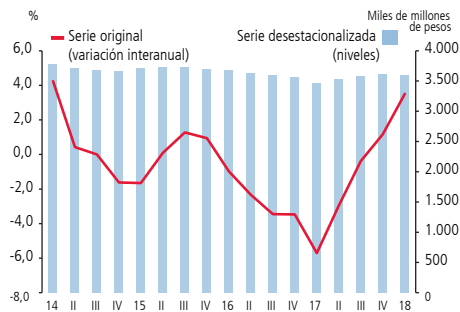
Los servicios informáticos y de telefonía móvil impulsaron el crecimiento del sector comunicaciones y servicios de información

Tras crecer 4,9% el período anterior, la actividad comunicaciones y servicios de información registró un alza de 3,1% en el primer trimestre del año (gráfico 14). Por su parte, se observó una disminución en términos desestacionalizados.

El resultado de la actividad fue impulsado tanto por comunicaciones como por los servicios de información, siendo estos últimos los que registraron la mayor incidencia durante el período.

El dinamismo de las actividades informáticas determinó el incremento de la actividad servicios de información, lo que se vio parcialmente compensado por la caída de los servicios de edición, radio y televisión. En tanto, el resultado de comunicaciones fue impulsado por los servicios de telefonía móvil y, en menor medida, de internet y televisión de pago; en contraste, los servicios de telefonía fija y larga distancia disminuyeron.

GRÁFICO 15
Servicios Empresariales

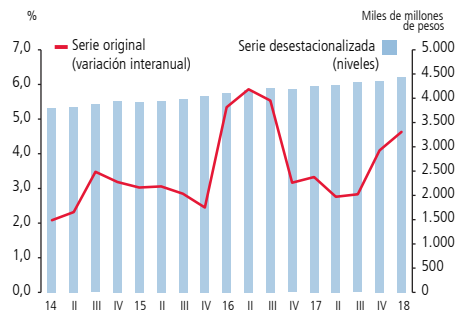


Los servicios empresariales y personales registraron una expansión

La actividad servicios empresariales aumentó 3,5%, siendo éste su segundo incremento consecutivo, luego de haber caído en forma continuada desde 2016; en términos desestacionalizados, se observó una disminución en el primer trimestre (gráfico 15). Por su parte, servicios personales creció 4,6%, tras crecer 4,1% el trimestre anterior; en línea con ello, se observó un aumento de las cifras desestacionalizadas (gráfico 16).

El incremento del sector servicios empresariales fue impulsado tanto por los servicios administrativos y de apoyo como por los servicios profesionales. En el caso de los primeros, se observó un crecimiento generalizado a nivel de todos sus componentes, siendo los servicios de agencias de viaje los de mayor dinamismo. En cuanto a los servicios profesionales, en el resultado predominó la contribución de los servicios de consultorías y de publicidad; en tanto, los servicios de arquitectura e ingeniería mostraron un incremento, tras cuatro años consecutivos de caídas

GRÁFICO 16
Servicios Personales



Por su parte, el crecimiento de servicios personales fue liderado por los servicios de salud, particularmente su componente público.



GRÁFICO 17
Contribución trimestral de los componentes del gasto a la variación del PIB
(contribución porcentual respecto al año anterior)

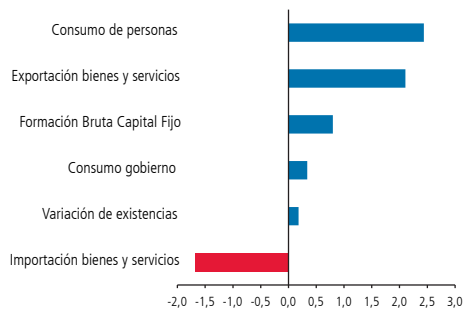


GRÁFICO 18
Contribución de los componentes del gasto al crecimiento del PIB
(contribución porcentual respecto al mismo período año anterior)

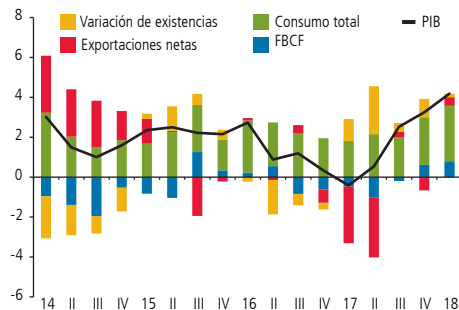
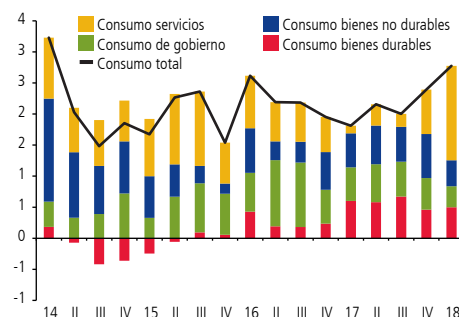


GRÁFICO 19
Contribución de los componentes del consumo al crecimiento del PIB
(contribución porcentual respecto al mismo período año anterior)



2.2 Análisis del PIB por componentes del gasto

Desde la perspectiva del gasto, en el primer trimestre de 2018, el PIB creció en respuesta a una mayor demanda interna, que fue impulsada por el consumo y, en menor medida, por la inversión (gráfico 17).

Aunque aportando en forma marginal, las exportaciones netas también favorecieron el resultado del PIB, como consecuencia de un incremento de las exportaciones de bienes y servicios mayor al de las importaciones.

El incremento de la demanda interna fue liderado por el gasto de los hogares

La demanda interna aumentó 3,8% en el primer trimestre del año, tras crecer 4,0% el período anterior (gráfico 18). Si bien, tanto el consumo como la inversión impulsaron el crecimiento de la demanda interna, el primero predominó en términos de incidencias.

El incremento del consumo, de 3,6%, se explicó principalmente por el gasto de los hogares, que creció 3,9%, impulsado por el consumo de bienes y servicios. Dentro de los bienes durables, destacó el dinamismo del gasto en automóviles, y dentro de los no durables, el mayor consumo de productos textiles y alimentos. Por su parte, el componente de servicios aumentó liderado por el consumo de turismo³, salud y restaurantes y hoteles.

Por su parte, el consumo de gobierno creció 2,7%, en línea con la ejecución presupuestaria (gráfico 19).

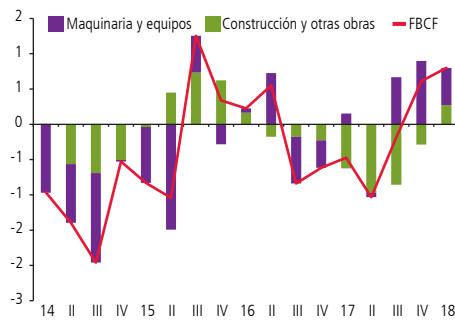
El incremento de la inversión respondió al aumento de la FBCF y a la mayor acumulación de existencias. La FBCF creció 3,6%, impulsada tanto por el componente maquinaria y equipos como por el componente construcción y otras obras, siendo el primero el de mayor incidencia (gráfico 20). La inversión en maquinaria y equipos creció 6,5%, liderada por el gasto en maquinaria de uso industrial y productos electrónicos. Por su parte, el gasto en construcción y otras obras registró un alza de 2,0%, impulsado principalmente por la inversión en edificación. En tanto, la variación de existencias alcanzó un ratio acumulado en un año, de 0,6% del PIB, a precios del año anterior; el resultado reflejó, especialmente, mayores stocks de productos manufacturados y mineros.

Respecto del comercio exterior de bienes y servicios, las exportaciones aumentaron 7,2% y las importaciones, 6,1%. En ambos casos, el resultado respondió al desempeño del componente de bienes; por su parte, el componente de servicios cayó en las exportaciones, mientras que subió en las importaciones, contribuyendo en forma marginal.

Las exportaciones de bienes se expandieron 10,5%, predominando el efecto de los mayores envíos de cobre, favorecidos por una baja base de comparación, tras la paralización de uno de los principales yacimientos en el primer trimestre

³/ El consumo de servicios de turismo se mide como la diferencia entre el gasto de los residentes en el exterior y el gasto de los no residentes en el territorio nacional.

GRÁFICO 20
Contribución de los componentes la FBCF al crecimiento del PIB
 (contribución porcentual respecto al mismo período año anterior)



de 2017. También destacaron las exportaciones frutícolas, producto del dinamismo de los envíos de duraznos, cerezas, ciruelas y arándanos, y las exportaciones de productos manufacturados, principalmente de salmón y trucha. Respecto del componente de servicios, éste cayó 10,4% como consecuencia, principalmente, del menor consumo de turistas en el país.

Por su parte, las importaciones de bienes crecieron 7,0%, lideradas por las internaciones de automóviles, maquinarias de uso industrial, productos farmacéuticos y textiles; compensando en parte lo anterior, cayeron las importaciones de productos energéticos, como petróleo y diésel. En tanto, el componente de servicios aumentó 1,1%, producto, particularmente, por mayores importaciones de servicios financieros.

El deflactor de la demanda interna creció 1,2% (tabla 2). Por su parte, el deflactor del consumo total aumentó 2,0%, el del consumo de hogares, 1,6% y el del consumo de gobierno, 3,6%. El deflactor de la FBCF cayó 0,5%, con un alza de 2,2% del componente construcción y otras obras y una baja de 4,9% del componente maquinaria y equipos. En tanto, el precio de las exportaciones de bienes y servicios aumentó 3,4% y el de las importaciones cayó 4,0%; en el primer caso, el resultado estuvo determinado por el componente de bienes, y en el del segundo, tanto por los bienes como los servicios.

TABLA 2
 Evolución deflatores, perspectiva del gasto

	2017				2018
	I	II	III	IV	I
Producto interno bruto (PIB)	4,1	5,8	5,5	3,3	3,2
Demanda interna	3,0	2,5	1,9	1,3	1,2
Consumo total	3,5	2,9	2,0	1,7	2,0
Consumo de hogares e IPSFL	2,7	2,2	2,0	1,9	1,6
Consumo gobierno	6,5	6,3	2,1	1,4	3,6
Formación bruta capital fijo	-0,5	2,0	1,4	1,1	-0,5
Construcción y otras obras	3,1	4,2	3,3	3,4	2,2
Maquinaria y equipos	-6,1	-1,8	-1,5	-2,7	-4,9
Exportaciones de bienes y servicios	2,7	14,0	13,9	6,7	3,4
Importaciones de bienes y servicios	-1,1	1,9	0,6	-0,7	-4,0



RECUADRO 1. EFECTO CALENDARIO

El efecto calendario es el impacto de los días trabajados, feriados, año bisiesto y otros fenómenos asociados a la composición del calendario, en una serie temporal. El propósito de controlar por dicho efecto es obtener una serie ajustada estacionalmente, cuyos valores son independientes del largo del mes o trimestre y de su composición de días (lunes, martes, miércoles, etc.).

Los efectos calendario comúnmente utilizados en el ajuste estacional son:

- Número de días hábiles en cada mes.
- Composición del número de días hábiles.
- El efecto del año bisiesto.
- Las fiestas móviles (por ejemplo, semana santa).

Cada efecto mencionado anteriormente es estimado mediante un modelo de regresión con autocorrelación en los residuos, especificado en el proceso de ajuste estacional. Estos regresores están encargados de reproducir los efectos de los cambios en la estructura del calendario a lo largo del tiempo.

El efecto composición es estimado con la inclusión de regresores del tipo:

$$X_t = \# \text{ días } i - \# \text{ días domingo.}$$

Donde, $i \in \{\text{lunes, martes, miércoles, jueves, viernes, sábado}\}$. X_t mide la diferencia entre el número de cada día de la semana y el número de domingos en el mes t . El supuesto es que cada día de la semana puede tener un efecto diferente en magnitud y sentido.

El efecto del año bisiesto es capturado de la siguiente forma:

$$ly_t = \begin{cases} 0,75 & \text{si } t \text{ es febrero en un año bisiesto,} \\ -0,25 & \text{si } t \text{ es febrero en un año no bisiesto,} \\ 0, & \text{otros casos.} \end{cases}$$

ly_t busca reproducir el ciclo de cuatro años con un *peak* en febrero de años bisiestos. A lo largo de cuatro años, el efecto del año bisiesto es compensado por el efecto negativo de los siguientes años no bisiestos.

TABLA A
Efecto de un día hábil adicional en un mes

	Minería	Industria manufacturera	Comercio	Imacec
Promedio	0,0	1,6	1,2	0,4
Máximo	0,0	2,3	1,9	0,5
Mínimo	0,0	0,8	0,6	0,2

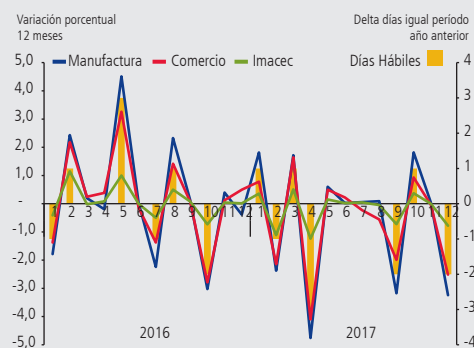
Nota: Cálculos realizados para el período Ene-09 a Mar-18.

Fuente: Banco Central de Chile.

Un punto a tener en cuenta es que el ajuste por efecto calendario debe realizarse sólo para las series en las cuales existe la confluencia de evidencia estadística e interpretación económica para realizarlo. En efecto, el coeficiente de la regresión debe ser significativo y su signo debe ser interpretable económicamente. Un ejemplo, es el efecto del año bisiesto, el cual debería ser siempre positivo. Así, cuando el coeficiente estimado no es significativo o no tiene una clara interpretación económica, la serie en cuestión no debería ser ajustada por efecto calendario.

Para el caso chileno, el sector minero es un claro ejemplo donde el ajuste por composición no debería ser necesario. La naturaleza continua del proceso de producción en minería implica que el efecto composición no debería ser relevante a la hora de ajustar la serie estacionalmente (ver tabla A). Por otro lado, el efecto del año bisiesto si debería ser significativo (y positivo) dado que añade un día de producción a ese mes de febrero en específico. Otros ejemplos que valen la pena mencionar se encuentran en la actividad manufacturera industrial y comercio, cuya producción se ve afectada por el número de días laborales de cada mes. Como se aprecia en la tabla A, para ambas actividades el efecto calendario es positivo (y significativo).

GRÁFICO A
Efecto calendario mensual
(variación porcentual respecto al mismo período año anterior)



Fuente: Banco Central de Chile.

Para el cálculo del efecto calendario del Imacec, se debe tener en consideración que éste compila información de varias ramas económicas, por lo que los efectos calendario se mezclan según la ponderación implícita de cada línea productiva. El efecto de los días se atenúa en el Imacec dado que éste índice pondera funciones de producción que son intensivas en los fines de semana (comercio) y otras que lo son en los días "de oficina". Lo propio sucede con los feriados, que pueden o no tener influencia en algunas series y que, en caso de tenerla, ésta puede ser positiva o negativa. De acuerdo con lo anterior, el efecto final agregado no distingue cuáles son los efectos dominantes, sino que es más bien un promedio ponderado de éstos.

Como se aprecia en el gráfico A, el efecto calendario sigue en signo el movimiento del diferencial en los días hábiles de un mes respecto a igual período del año anterior. Cabe mencionar que la actividad de la industria manufacturera presenta un efecto calendario mayor, en términos absolutos, que la actividad comercio, lo cual se explica en parte, porque se observan efectos a nivel de los componentes del comercio que se compensan entre sí. Es posible que las ventas del comercio minorista se vean favorecidas por la presencia de más días de fin de semana o feriados, mientras que el comercio mayorista registraría mayores ventas en días hábiles.

El efecto calendario fue particularmente relevante en el año 2017, ya que se registraron cinco días hábiles menos que en 2016, con un efecto sobre el crecimiento anual del PIB de -0,2 puntos porcentuales, aproximadamente. El mayor efecto calendario para los últimos dos años se encuentra en mayo 2016 y abril 2017, meses en los cuales se registró una mayor diferencia de días hábiles respecto al año anterior. Asimismo, se observa un efecto calendario positivo en febrero 2016, el cual prácticamente se revierte en febrero de 2017; este efecto se asocia al día adicional registrado en el primer año por haber sido bisiesto, el cual, en el caso del Imacec, fue igual a 1,1 puntos porcentuales. Si bien, el efecto del año bisiesto es importante en la actividad minera, dada su naturaleza, ésta presenta un efecto calendario no significativo y cercano a cero en el resto de los años.



CONCEPTOS Y DEFINICIONES BÁSICAS DE CUENTAS NACIONALES

Activos financieros

Los derechos financieros pueden definirse como un activo que da derecho a su propietario (el acreedor) a recibir un pago o una serie de pagos de otro agente (el deudor), en las circunstancias que se especifiquen en un contrato celebrado entre los mismos. El derecho se extingue cuando el deudor cancela el pasivo de acuerdo con el contrato. Estos activos pueden generar renta de la propiedad.

Administraciones públicas como productores de no mercado

Considera los departamentos, establecimientos y demás organismos de la administración central, regional, provincial y local, que se dedican a actividades tales como la prestación de servicios de administración, defensa, sanidad, enseñanza y otros servicios sociales, y a la promoción del desarrollo económico, y se financian con presupuesto ordinario, extraordinario o con fondos extrapresupuestarios.

Ahorro bruto

El ahorro bruto es el saldo contable de la cuenta de utilización del ingreso. Se obtiene restando el consumo final efectivo del ingreso disponible ajustado. Si es positivo, el ingreso no gastado en consumo tiene que destinarse a la adquisición de activos o a la reducción de pasivos. Por el contrario, si es negativo, se han tenido que liquidar activos o se han incrementado algunos pasivos.

Ahorro nacional bruto

Es el conjunto de saldos de ingresos y gastos corrientes de los diferentes sectores institucionales residentes.

Ahorro total bruto

Es el ahorro nacional bruto más el ahorro externo (saldo de operaciones corrientes con el exterior). Por definición, es equivalente a la inversión interna bruta total.



Ajuste por la variación de la participación neta de los hogares en los fondos de pensiones

En la cuenta de utilización de la renta disponible se registra un ajuste por la variación de la participación neta de los hogares en las reservas de los fondos de pensiones, como importe a cobrar por los hogares y a pagar por los fondos.

El valor de este ajuste es igual a las contribuciones al fondo por parte de los hogares, más las rentas de la propiedad ganadas por las inversiones representativas del fondo menos los beneficios pagados a los hogares.

Bienes transables y no transables

Los bienes transables se definen como aquellos susceptibles de ser exportados e importados. Los no transables son los bienes no comerciables internacionalmente.

Capacidad/necesidad de financiamiento

La capacidad o necesidad de financiamiento es el saldo contable de la cuenta de acumulación de capital, el cual resulta de aplicar a la acumulación bruta de un agente sus fuentes internas de financiamiento. Si es positivo, el agente pone recursos financieros a disposición de los otros agentes económicos, y si es negativo muestra su necesidad de financiamiento.

Clasificador arancelario

Esta clasificación ordena las partidas arancelarias en los registros de comercio exterior del Banco Central de Chile y en el Servicio Nacional de Aduanas. Hasta 1989, estuvo basada en la Nomenclatura Arancelaria de Bruselas (NAB). Desde 1990, el clasificador está constituido por el Sistema Armonizado de Designación y Codificación de Mercancías (SA).

Clasificador Central de Productos (CCP)

La CCP es la clasificación de productos que se basa en las características físicas de los bienes o en la naturaleza de los servicios prestados. La CCP entrega un marco para la comparación internacional de distintas estadísticas relacionadas con bienes y servicios.

Clasificador Internacional Industrial Uniforme (CIIU)

Clasificador que permite la comparación internacional de las estadísticas nacionales, distribuyendo los datos económicos según categorías de actividades con tecnología e insumos de producción análogas. En las cuentas nacionales de Chile, se usa la CIIU Revisión 3 (CIIU Rev.3) elaborada por la Comisión de Estadísticas de Naciones Unidas (1990) y publicada en la Serie M, N°4, Rev.3.

COICOP (*Classification of Individual Consumption According to Purpose*)

Corresponde a la clasificación del gasto en consumo de los hogares por finalidad, recomendada por el Sistema de Cuentas Nacionales (SCN). Esta distingue categorías de gasto que agrupan productos con similar propósito.

El clasificador COICOP es utilizado internacionalmente para establecer la finalidad del consumo de los hogares, pues entrega un marco homogéneo de bienes y servicios, permitiendo analizar y comparar entre países el comportamiento de variables como gasto en salud, vivienda, transporte, etc.

COFOG (*Classification of the Functions of Government*)

Corresponde a la clasificación funcional del consumo del gobierno general, la cual permite identificar las finalidades u objetivos por los que dicho sector institucional incurre en gastos, o sea, distingue el tipo de necesidad que trata de satisfacer una transacción o el objetivo que persigue. Este tipo de clasificación distingue el consumo de gobierno según gasto, utilización y adquisición.

Construcción y otras obras

Comprende la realización de obras nuevas, de arrastre, ampliaciones y reparaciones mayores efectuadas por contratistas generales y/o especializados. Las otras obras incluyen las inversiones agrícolas (plantaciones forestales y frutales, implantación de praderas artificiales y ganado de capital) y las inversiones mineras (perforación de pozos petrolíferos).

Consumo de capital fijo

Valor a costo corriente de reposición, de los activos fijos reproducibles consumidos durante un período contable como resultado de su utilización en el proceso productivo, de la obsolescencia previsible y de la tasa normal de daños imprevistos.

Consumo final efectivo

El consumo final efectivo es una partida relevante para los Hogares y Gobierno general. En el caso de los hogares, se mide por el gasto en consumo final más las transferencias sociales en especie recibidas. En tanto, el gobierno general debe deducir de su gasto en consumo final las transferencias sociales en especie otorgadas.

Consumo final o total

Es el consumo privado más el consumo del Gobierno general.



Consumo intermedio

Bienes no duraderos y servicios consumidos en la producción del período, incluye, además, el mantenimiento y las reparaciones corrientes de los bienes de capital y los gastos de investigación y desarrollo; los gastos indirectos en la financiación de la formación de capital, y los costos de transferencia derivados de las compras y ventas de activos no físicos y créditos financieros. Desde la perspectiva de la demanda, se denomina utilización o uso intermedio.

Cuentas económicas integradas

Proporcionan una visión sintética de la economía: cuentas corrientes, de acumulación y balances. En ellas se reúnen, en una misma tabla, las cuentas de los sectores institucionales, total de la economía y Resto del mundo y se equilibran los flujos de activos y pasivos.

Cuentas provisionales

Corresponden a cuentas que se elaboran con un grado menor de información; por lo tanto, están en proceso de incorporación de nuevos antecedentes.

Deflactor implícito del PIB

Índice que muestra la evolución de los precios de los componentes del PIB. El deflactor implícito tiene la siguiente expresión:

$$\text{DI PIB} = \frac{\text{PIB a precios corrientes}}{\text{PIB a precios constantes}}$$

Derechos de importación y otros gravámenes

Pagos obligatorios que el importador realiza al Estado con fines fiscales o proteccionistas.

Efecto de la relación de términos de intercambio

Ganancia o pérdida derivada de las variaciones que experimentan los precios de los bienes y servicios transados con el exterior. Afecta el poder adquisitivo del ingreso nacional.

Empresa

Unidad institucional que participa en la producción de bienes y servicios para el mercado; las empresas pueden ser sociedades, cuasisociedades, instituciones sin fines de lucro y empresas no sociedades (unidades de producción del "sector Hogares").

Establecimiento

Unidad estadística productora de un bien o grupo de bienes relativamente homogéneos, en cuanto a naturaleza, estructura de costos y tecnología de producción. Sus transacciones se registran en las cuentas de producción.

Excedente de explotación bruto

Corresponde a la producción bruta a precios de productor menos el consumo intermedio, la remuneración de los empleados, el consumo de capital fijo y los impuestos indirectos netos de subvenciones. Por definición, este excedente solo pueden obtenerlo las industrias o productores de mercado, puesto que, para los productores de no mercado su producción bruta es equivalente a la suma de sus costos explícitos. El excedente de explotación bruto incluye la asignación para el consumo de capital fijo.

Exportación de bienes y servicios

Transferencias de propiedad de bienes y prestación de servicios de los residentes de un país a los no residentes.

Formación bruta de capital

La formación bruta de capital incluye formación bruta de capital fijo, variaciones de existencias y adquisiciones menos las disposiciones de objetos valiosos.

Formación bruta de capital fijo (FBCF)

Comprende los gastos que adicionan bienes nuevos duraderos a sus existencias de activos fijos, menos sus ventas netas de bienes similares de segunda mano y de desecho, efectuadas por las industrias, las administraciones públicas y los servicios privados no lucrativos que se prestan a los hogares.

Gasto de consumo final de gobierno

Valor de los bienes y servicios producidos por el gobierno para su propio uso, en cuenta corriente. Se determina restando a la producción bruta (suma del valor de su consumo intermedio de bienes y servicios, remuneración de los empleados, consumo de capital fijo e impuestos indirectos) el valor de las ventas de mercancías y no mercancías producidos por él.

Gasto de consumo final de las instituciones privadas sin fines de lucro (IPSFL).

Valor de los bienes y servicios producidos por estas instituciones para su propio



uso en cuenta corriente. Es equivalente al valor de la producción bruta menos el valor de las ventas de bienes y servicios.

Gasto de consumo final de los hogares

Gastos efectuados por los hogares residentes en bienes nuevos duraderos y no duraderos y servicios, menos las ventas netas de bienes usados.

Gasto del PIB a precios de mercado

El gasto del PIB a precios de mercado es el valor del flujo de bienes y servicios finales, medido a través de su destino o utilización:

Gasto en consumo final de hogares
Gasto en consumo final de las Instituciones privadas sin fines de lucro
Gasto en consumo final de gobierno
Variación de existencias
Formación bruta de capital fijo (FBCF)
Exportación de bienes y servicios (FOB)
Menos: Importación de bienes y servicios (CIF)
<hr/>
Gasto del PIB a precios de mercado

Gasto interno bruto

Equivale al gasto en consumo final más la formación bruta de capital.

Gobierno general

Unidades institucionales que, además de cumplir con las responsabilidades políticas y con su papel en la regulación económica, producen principalmente servicios (y posiblemente bienes) no de mercado para el consumo colectivo y redistribuyen el ingreso y la riqueza.

Hogares como productores de servicios domésticos

Servicios domésticos que un hogar presta a otro, tales como asistencia para todo servicio, cocina, cuidado de niños, jardinería, etc. Estos servicios se definen como producción de uso propio de los hogares y sus costos consisten únicamente en la remuneración de los empleados.

Importación de bienes y servicios

Transferencia de propiedad de bienes y servicios no financieros prestados por los productores no residentes a los residentes del país.

Impuestos netos sobre la producción y las importaciones

Impuestos que gravan a los productores por la producción, venta, compra o utilización de bienes y servicios, que estos cargan a los gastos de producción, incluidos los derechos de importación, menos las subvenciones.

Impuestos netos de subvenciones

Los impuestos comprenden impuestos netos sobre los productos (IVA y derechos de importación), otros impuestos netos sobre la producción (tal como patentes) e impuestos sobre la renta.

Indicador mensual de actividad económica (Imacec)

Indicador que tiene como objetivo estimar la evolución de la producción neta de bienes y servicios realizada por la economía durante un mes. Para su elaboración se emplea como referencia la Compilación de Referencia para la economía chilena 2008.

Industrias

Establecimientos residentes y unidades análogas públicas y privadas que producen bienes y servicios para su venta, a un precio que normalmente cubra su costo de producción.

Ingresos corrientes procedentes del exterior

Ingresos registrados en la cuenta de transacciones exteriores en cuenta corriente, provenientes de la exportación de bienes y servicios, ingresos de factores del Resto del mundo y transferencias corrientes del Resto del mundo.

Ingreso disponible bruto

El ingreso disponible bruto corresponde al saldo de la cuenta de distribución secundaria del ingreso. Para los sectores Hogares y Gobierno general, representa el monto del que disponen efectivamente para financiar su consumo.

Ingreso disponible bruto ajustado

El ingreso disponible bruto ajustado es el saldo contable de la cuenta de redistribución del ingreso en especie. Este resulta relevante para los sectores Gobierno general y Hogares, mientras que para los sectores Sociedades financieras, Empresas no financieras y Economía nacional no hay distinción entre ingreso disponible bruto e ingreso disponible bruto ajustado, por cuanto son iguales. En los Hogares, este saldo representa el monto máximo que pueden permitirse consumir, y siempre será mayor que su ingreso disponible bruto. En el Gobierno general, el saldo representa el valor máximo de los servicios colectivos que puede proporcionar a la comunidad, y siempre será menor que su ingreso disponible bruto.



Ingreso mixto bruto

Al igual que el excedente de explotación, es la variable residual entre la producción bruta y los insumos intermedios y resto de los componentes del valor agregado. A diferencia del excedente, este residuo se calcula para aquellas unidades de producción que no están constituidas como sociedad, y que, por tanto, forman parte del sector institucional de los Hogares. Se denomina ingreso mixto, porque considera parte de remuneraciones y parte del excedente de explotación de los propietarios y familiares que trabajan en esas unidades. Esas personas no reciben un sueldo o salario explícito y, por tanto, no se puede estimar razonablemente qué parte de sus ingresos de la producción corresponde al factor trabajo y cuál al factor capital.

Ingreso nacional bruto

Ingresos percibidos por los factores de la producción de propiedad de los residentes en el país. Comprende la remuneración al trabajo y el excedente de explotación más los ingresos netos por factores de la producción recibidos del exterior.

Ingreso nacional bruto disponible nominal a precios de mercado

Ingreso percibido por las unidades residentes, independiente de su origen, después de deducir los pagos por transferencias corrientes. Es equivalente al ingreso nacional bruto a precios de mercado, más las transferencias corrientes netas recibidas del exterior, distintas de los ingresos de la propiedad y de la empresa.

Ingreso nacional bruto disponible real

Equivale al producto interno bruto en términos reales más el ingreso neto de factores y transferencias corrientes netas con el exterior, ajustado por el efecto de la relación de los términos de intercambio. Permite medir la evolución en el poder adquisitivo del producto nacional bruto en términos reales.

Ingreso neto de factores del resto del mundo

Ingreso recibido desde el exterior menos ingresos pagados al exterior por concepto de renta de inversiones, intereses, dividendos y otros ingresos de factores obtenidos en el exterior por los residentes.

Instituciones privadas sin fines de lucro (IPSFL)

Las IPSFL son aquellas que obtienen su ingreso principalmente de transferencias y operan en algunos casos sin cubrir los costos de su actividad. Producen bienes y servicios de no mercado, y ocasionalmente pueden vender mercancías. La producción bruta es igual a sus costos y la fracción no vendida se considera consumo final de la propia IPSFL.

Ingreso empresarial

En el sector empresas no financieras, se incorpora el ingreso empresarial, concepto cercano a la utilidad de la contabilidad comercial. Este se construye por la suma de las rentas de la producción más las rentas de la propiedad netas, excluyendo el pago de dividendos y las utilidades reinvertidas.

Instrumentos financieros:

a) Efectivo y depósitos: El Efectivo y depósitos incluye oro monetario, derechos especiales de giro (DEG), billetes y monedas, depósitos y otros depósitos (no transferibles como los depósitos a la vista).

b) Títulos: Instrumento financiero que comprende los títulos que otorgan el derecho incondicional a recibir una cantidad de dinero en una fecha determinada, los cuales se negocian en mercados organizados con una tasa de descuento. También comprende los títulos que dan el derecho a percibir una cantidad fija o un ingreso variable de dinero contractualmente determinado (los pagos de intereses no dependen de los beneficios del deudor). Los títulos incluyen títulos de corto y largo plazo, clasificados según plazo inicial de vencimiento, y derivados financieros netos.

Los derivados financieros, incluyen instrumentos y contratos que derivan su valor de otro activo subyacente.

c) Préstamos: Incluye los créditos financieros originados en transacciones directas entre prestamista y prestatario.

Los préstamos se clasifican en corto y largo plazo. En préstamos de corto plazo se incluyen los préstamos cuyo vencimiento inicial es a un año o menos, y los préstamos exigibles a la vista incluso cuando se espera que se mantengan durante más de un año. En préstamos a largo plazo se incluyen préstamos cuyo vencimiento es a más de un año como, por ejemplo, los préstamos hipotecarios para la vivienda.

d) Acciones y otras participaciones: Instrumento financiero que comprende acciones, participación en sociedades y participación neta de los propietarios en cuasisociedades.

Las acciones y otras participaciones reconocen un derecho tanto al valor como a las rentas residuales de las sociedades, después de cubrir las obligaciones con todos los acreedores.

Las aportaciones netas de los propietarios a las cuasisociedades corresponden a las contribuciones netas que los propietarios hacen a las reservas de sus empresas, con el propósito de aumentar o reducir las inversiones de capital.

e) Participaciones emitidas por fondos de inversión: Considera las cuotas de los fondos de inversión de renta variable que se financian con aportes en dinero que hacen distintos agentes institucionales, los cuales son invertidos por las sociedades administradoras en instrumentos financieros de oferta pública, de renta fija y/o de renta variable.



f) Fondos de pensiones y seguros: Esta categoría incluye fondos de pensiones y reservas técnicas de seguros. Los Fondos de pensiones comprenden las cuotas de los aportantes a los fondos de pensiones y los bonos de reconocimiento emitidos por el Estado (principal y capitalización de intereses). Las reservas técnicas de seguros comprenden las reservas que mantienen las compañías de seguros frente a las pólizas de seguros de vida y a rentas vitalicias, y los anticipos de primas y reservas de siniestros por pagar tanto de seguros de vida como de riesgo.

g) Otras cuentas

Instrumento financiero que comprende:

- créditos comerciales y anticipos, y otras cuentas. concedido a empresas, administraciones públicas y hogares, y los anticipos por crédito comercial para bienes y servicios trabajos en curso o que se van a realizar.
- Otras cuentas: Derechos y obligaciones por cobrar y pagar que no están incluidas en otros instrumentos financieros. Por ejemplo, en relación con los impuestos, intereses, dividendos, alquileres, sueldos y salarios e indemnizaciones de seguros, que se han de percibir o pagar.

IVA neto recaudado

Impuesto al valor agregado recaudado por el Gobierno y pagado en última instancia por los compradores que no tienen derecho legal a recuperar este gravamen.

Maquinaria y equipos

Bienes duraderos que se adicionan al activo fijo (excepto los incluidos en construcción y otras obras) tales como buques, camiones, generadores de energía eléctrica, trilladoras, tractores, grúas, equipos e instrumentos para profesionales, maquinaria de uso industrial, etc. Se utilizan en procesos de producción durante más de un año.

Margen de distribución

Valor de los servicios de comercio y transporte prestados para entregar las mercancías desde los establecimientos de los productores a los compradores.

Oferta interna

Mercancías típicas de cada actividad producidas en forma principal o secundaria por los productores residentes.

Oferta total a precios de usuario

Valor bruto de producción a precios de productor más las importaciones CIF y sus respectivas tributaciones, los márgenes de distribución y el IVA no deducible.

Otros bienes y servicios

Bienes y servicios que no se venden normalmente en el mercado a un precio que cubra sus costos de producción. Es el caso de la mayor parte de la producción bruta de los productores de servicios privados no lucrativos, de la administración pública, del servicio doméstico prestado por un hogar a otro. También se incluyen las compras directas en el exterior de los hogares y administración pública, y las realizadas por los no residentes en el mercado interno (turistas y embajadas).

Prestaciones sociales netas de cotizaciones

Las contribuciones sociales son pagos efectivos o imputados a los sistemas de seguros sociales. Las prestaciones sociales son transferencias corrientes que reciben los hogares para que puedan atender a las necesidades derivadas de ciertos sucesos o circunstancias (enfermedad, desempleo y/o jubilación).

Producción bruta

Valor de mercado de los bienes y servicios generados durante un período contable, incluyendo los trabajos en curso y los productos para su utilización por cuenta propia.

Producción bruta principal y secundaria

La producción de un determinado bien o servicio se considera producción principal cuando proviene de la rama de actividad que agrupa establecimientos especializados en su elaboración, y producción secundaria a toda aquella que no sea característica de la actividad en que se encuentre clasificado el establecimiento que la produce.

Producción de mercado

Es la producción destinada a su venta en el mercado a un precio económicamente significativo. Es producción principalmente generada por empresas constituidas como sociedad y representa la parte principal de la producción bruta de la economía.

Producción de no mercado

Constituida por los bienes y servicios principalmente generados por el gobierno o instituciones privadas sin fines de lucro, destinada a ser distribuida



gratuitamente o a precios no significativos a otras unidades institucionales o a la comunidad en su conjunto. Un ejemplo típico son los servicios de educación y salud pública que se proporcionan gratuitamente o a valores muy inferiores a su costo de producción.

Producción para uso final propio

Es la producción no transada en el mercado, destinada a uso propio. Los casos más relevantes de producción de uso propio son la producción para autoconsumo agrícola, las obras de construcción efectuadas por los mismos productores que las utilizarán, los servicios que las viviendas prestan a sus propietarios y los servicios domésticos remunerados para autoconsumo de los hogares.

Producto interno bruto (PIB) a precios de mercado

Es una de las medidas de producción de bienes y servicios, neta de duplicaciones, generados en el país en un determinado período. Se valora a precios de mercado y su medición se efectúa generalmente a través del valor agregado por las diversas ramas de actividad económica, o productores, incluyendo, además, el impuesto al valor agregado (IVA recaudado) y los derechos de importación.

Valores agregados sectoriales

- Costo imputado de los servicios bancarios

+ IVA neto recaudado

+ Derechos de importación

PIB a precios de mercado

Es igual al gasto del PIB, a precios de mercado o a la suma de las remuneraciones de los empleados, el consumo de capital fijo, los impuestos indirectos netos y el excedente de explotación.

Producto interno bruto regional

Valor agregado generado por los establecimientos o unidades económicas residentes en una determinada región del país. En las cifras presentadas, no se han regionalizado las variables IVA neto recaudado ni los derechos de importación, las cuales están incluidas en el PIB a escala nacional.

Producto nacional bruto

Producto interno bruto más los ingresos netos por factores de producción recibidos del resto del mundo.

Producto o ingreso per cápita

Es el cociente entre el producto o ingreso y la población total promedio para un período determinado.

Rama de actividad económica

Agrupar a los establecimientos que producen principalmente bienes y servicios de naturaleza relativamente homogénea. Sin embargo, un establecimiento puede producir secundariamente bienes y servicios que son principales o típicos de otras ramas.

Remuneración de los empleados

Es el pago de sueldos y salarios en dinero y/o en especie, efectuado por los productores residentes a sus empleados. Incluye, además, la contribución pagada o imputada a la seguridad social, cajas privadas de pensiones y regímenes análogos, y los seguros de vida tomados por los empleadores en favor de sus empleados.

Rentas de la producción

Las rentas de la producción comprenden el excedente bruto (ingreso de la producción generado por industrias o productores de mercado, incluyendo el consumo de capital fijo), ingreso mixto bruto (ingreso de la producción generado por unidades que no están constituidas en sociedad, incluyendo el consumo de capital fijo), remuneración de los asalariados e imputación bancaria (valor del servicio de intermediación financiera).

En el sector Hogares, las rentas de la producción incluyen remuneraciones recibidas, ingreso mixto bruto y excedente bruto. En el sector Empresas no financieras es igual al excedente bruto. Para el Gobierno general, es igual al consumo de capital fijo, puesto que su excedente es cero. En el sector Sociedades financieras incluye excedente bruto e imputaciones bancarias.

Rentas de la propiedad netas

Las rentas de la propiedad son las rentas que recibe el propietario de un activo financiero o de un activo material no producido, a cambio de proporcionar fondos o de poner el activo material no producido a disposición de otra unidad institucional. Incluye: intereses, dividendos, utilidades reinvertidas, rentas por pólizas de seguros, rentas de la tierra y otras rentas. Su presentación neta refleja las rentas de la propiedad recibidas menos las pagadas.

En el sector empresas, las rentas de la propiedad netas excluyen el pago de dividendos y las utilidades reinvertidas.



Resto de la economía

Para efectos de la presentación, en algunos cuadros, pertenecen a esta clasificación los siguientes subsectores: Sociedades no financieras públicas, Sociedades anónimas no financieras abiertas y cerradas (privadas), y Hogares y resto de las empresas no financieras.

Resto del mundo

La cuenta Resto del mundo registra las transacciones efectuadas por las unidades no residentes con los agentes residentes.

Saldo de operaciones corrientes con el exterior (o ahorro externo)

Es el saldo de la cuenta de transacciones corrientes del exterior, el cual comprende las exportaciones de bienes y servicios netas de importaciones y las otras transacciones corrientes netas, las que están constituidas por los flujos de transferencias corrientes y pagos de factores.

Servicios de intermediación financiera medidos indirectamente (SIFMI)

Se denominan SIFMI a los cobros implícitos que realizan los intermediarios financieros (IF), en las operaciones de depósitos y préstamos con sus clientes. Las operaciones financieras que generan SIFMI, son los depósitos y préstamos asociados a bancos comerciales, cooperativas de ahorro y crédito, leasing, factoring, Dirección General de crédito Prendario (Dicrep) y Cajas de Compensación de asignación familiar (CCAF). Cuando se realiza una operación de depósito o préstamo, el IF paga o recibe un monto de intereses, el cual incluye implícitamente un pago por dichos servicios. Reemplaza la estimación de imputaciones bancarias utilizada anteriormente, que correspondía a la diferencia entre los intereses recibidos y los intereses pagados, producidos por las instituciones financieras.

Sociedades financieras

Son las unidades institucionales dedicadas principalmente a la intermediación financiera o a las actividades financieras auxiliares. Están constituidas por los siguientes subsectores: Banco Central de Chile, bancos comerciales y otras instituciones de depósito, otros intermediarios financieros, fondos de pensiones, compañías de seguros e isapres y auxiliares financieros.

Subvenciones

Donaciones por cuenta corriente realizadas por la administración pública a las industrias privadas y a las sociedades públicas.

Transferencia

Se define como una transacción mediante la cual una unidad institucional suministra un bien, un servicio o un activo a otra unidad sin recibir de esta ninguna contrapartida. La transferencia puede ser corriente o de capital.

Transferencias corrientes netas

Las transferencias corrientes netas corresponden a otras transferencias corrientes recibidas menos las pagadas. Estas se componen de primas netas de seguros, indemnizaciones de seguros y transferencias corrientes diversas.

Transferencias netas de capital

Las transferencias de capital son transacciones en las que se traspasa la propiedad de un activo (distinto del dinero y de las existencias) de una unidad institucional a otra, en las que se transfiere dinero para que el beneficiario pueda adquirir otro activo, o en las que se transfieren los fondos obtenidos mediante la disposición de otro activo. Su presentación neta refleja las transferencias netas de capital recibidas menos las pagadas.

Transferencia corriente neta del exterior

Desembolso corriente sin contrapartida entre agentes económicos residentes y el resto del mundo.

Transferencias sociales en especie

Las transferencias sociales en especie comprenden los bienes y servicios individuales proporcionados a los hogares como transferencias en especie por unidades de las administraciones públicas y las IPSFL, tanto si se han adquirido en el mercado, como si proceden de la producción no de mercado de las unidades de las administraciones públicas y las IPSFL. Pueden financiarse por medio de impuestos, cotizaciones de seguridad social y otros ingresos de las administradoras públicas o, en el caso de las IPSFL, por medio de donaciones o de rentas de la propiedad. Algunos ejemplos de las transferencias sociales en especie son reembolsos de organismos de seguridad social y bienes y servicios vinculados a la salud sin necesidad de realizar un reembolso.

Unidad institucional

Entidad económica con capacidad para poseer activos, contraer pasivos y realizar actividades económicas y transacciones con otras entidades. Se agrupan en sectores de acuerdo con su forma legal de organización y con sus objetivos institucionales.



Utilización final

Corresponde a la asignación de bienes y servicios al gasto de consumo final, formación bruta de capital fijo, variación de existencia y las exportaciones.

Valor agregado bruto

Producción bruta de los productores de mercado y de no mercado en valores a precios de productor, menos los valores a precio de comprador del consumo intermedio. Es equivalente a la suma de remuneraciones, impuestos indirectos netos de subvenciones, asignación para el consumo de capital fijo y excedente de operación de los establecimientos productores.

Valor a precios básicos

Corresponde a los precios del productor sin impuestos. En el caso de la producción, corresponde a los precios predio (agricultura), precios playa (pesca), precio fábrica (manufactura) o, en general, a los precios en el establecimiento del productor. En el caso de las importaciones, corresponde a los precios CIF (costo, seguros y transporte). Para conformar los precios básicos de los productos importados, se agregan los derechos de importación cuando correspondan a derechos proteccionistas.

Valor a precios de usuario o comprador

Precio de mercado de bienes y servicios en el punto de entrega al comprador o valor a precio del productor más los márgenes de distribución.

Valor a precios de productor

Corresponde a los precios básicos más los impuestos netos de subvenciones sobre los productos. En Chile, estos impuestos se refieren al impuesto al tabaco y a los combustibles, sean de origen nacional o importado.

Valoración a precios corrientes

Valoración de bienes y servicios al precio pagado efectivamente por ellos en las respectivas transacciones de compraventa.

Valoración a precios de mercado y costo de factores

Valoración a precio de mercado es el valor pagado por los compradores a los productores, incluyendo los impuestos indirectos netos de subvenciones. En cambio, a costo de factores excluye dichos impuestos indirectos netos.

Variación de existencias

Es el valor que a nivel de establecimiento y durante un período contable, tiene la variación física de las existencias de materias primas y otros materiales, suministros y los trabajos en curso (excepto los relacionados con obras de construcción). Incluye, además, los productos terminados en poder de las industrias residentes y administraciones públicas.

Variación neta en los fondos de pensiones

La variación neta en los fondos de pensiones corresponde al ajuste por la variación neta de la participación de los Hogares en los fondos de pensiones. Es igual a las contribuciones al fondo de pensiones por parte de los hogares, más las rentas de la propiedad ganadas por las inversiones representativas del fondo menos los beneficios pagados a los hogares.

Volumen a precios del año anterior encadenado

Corresponden a las mediciones de cuentas nacionales en términos reales, que a partir de la compilación de referencia 2008, reemplazan a las estimaciones construidas sobre una base de precios fija (relativa al año de referencia).

Las medidas de volumen se obtienen a partir de una base de precios móvil, que utiliza los precios del año anterior para valorar las cantidades del año en curso. Así, se elaboran índices de Laspeyres anual a precios promedio del año anterior, los que posteriormente se encadenan, a través de índices que vinculan los datos de cada período y base entre sí, para obtener mediciones con los atributos de series de tiempo.