

CUENTAS NACIONALES DE CHILE

Evolución de la actividad económica tercer trimestre de 2018





ÍNDICE

CAPÍTULO 1: CUENTAS NACIONALES DE CHILE	3
1. RESUMEN	3
2. ANÁLISIS DE CUENTAS NACIONALES TRIMESTRALES, TERCER TRIMESTRE 2018	6
2.1 ANÁLISIS DEL PIB POR ACTIVIDAD	6
2.2 ANÁLISIS DEL PIB POR COMPONENTES DEL GASTO	10
3. REVISIÓN CIFRAS TRIMESTRALES	12
RECUADRO 1. MEDICIÓN DE INGRESO NACIONAL EN LAS CUENTAS NACIONALES DE CHILE	15
CAPÍTULO 2: CUADROS ESTADÍSTICOS	
CAPÍTULO 3: CONCEPTOS Y DEFINICIONES BÁSICAS DE CUENTAS NACIONALES	17
CONCEPTOS Y DEFINICIONES BÁSICAS DE CUENTAS NACIONALES	17

GRÁFICO 1
Producto interno bruto (PIB) y demanda interna
 (variación porcentual respecto al mismo período año anterior)

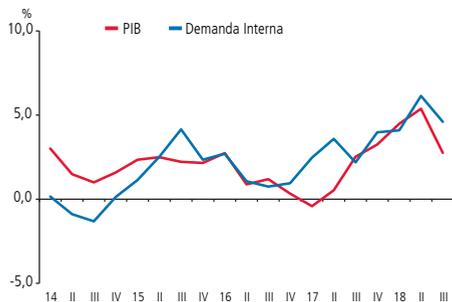
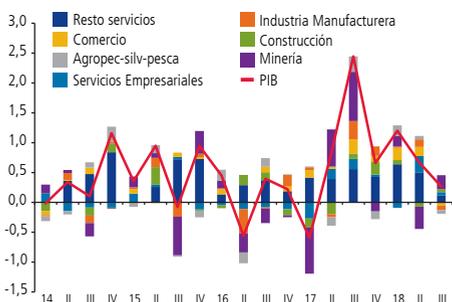


GRÁFICO 2
Contribución de las actividades económicas al crecimiento del PIB
 (desestacionalizado; contribución porcentual respecto al trimestre anterior)



CUENTAS NACIONALES

Evolución de la actividad económica en el tercer trimestre 2018

1. RESUMEN

En el tercer trimestre del presente año, la actividad económica exhibió un aumento anual de 2,8%, tras aumentar 5,4% el trimestre anterior (gráfico 1).

Con tres días hábiles menos que el tercer trimestre del año 2017, el efecto calendario resultó igual a -0,4 puntos porcentuales.

Desde la perspectiva del origen, se observaron incrementos en todas las actividades a excepción de minería. Destacaron en términos de incidencia los servicios personales y, en menor medida, comercio y servicios empresariales. En tanto, la actividad agropecuario-silvícola destacó por su dinamismo.

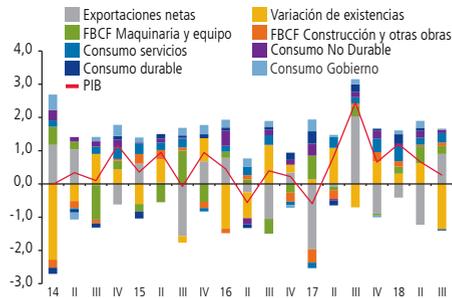
Por su parte, las cifras ajustadas estacionalmente^{1/} dieron cuenta de un incremento de 0,3% del producto interno bruto (PIB) con respecto al trimestre anterior. La mayor contribución se registró en minería, seguida de transporte y servicios personales. Compensaron en parte lo anterior el suministro de electricidad, gas y agua (EGA) y la industria manufacturera (gráfico 2 y tabla 1).

Respecto del gasto, al igual que el trimestre anterior, el PIB se vio impulsado en términos anuales por la demanda interna, alza que fue compensada en parte por una caída en las exportaciones netas.

^{1/} Estas cifras corresponden a series corregidas de los efectos estacional y calendario.



GRÁFICO 3
Contribución de los componentes del gasto al crecimiento del PIB
 (desestacionalizado; contribución porcentual respecto al trimestre anterior)



La demanda interna registró un dinamismo menor al trimestre anterior (4,6%; 6,1% en el segundo trimestre). Al igual que en el primer semestre, ésta se vio impulsada por el consumo de los hogares y, en menor medida, por la inversión. El gasto en consumo creció un 3,5% liderado por los hogares, donde destacó el gasto en servicios y en bienes durables. Por otro lado, el alza registrada en la inversión fue liderada por un aumento en la formación bruta de capital fijo (FBCF); en particular, destacó el componente de maquinarias y equipos. En tanto, la variación de existencias alcanzó una razón acumulada en un año de 1,1% del PIB a precios del año anterior.

Respecto de las cifras de comercio exterior, se observó una reducción en las exportaciones netas producto de un mayor dinamismo en las importaciones (8,4%) que en las exportaciones (1,7%). En particular, las internaciones de productos metálicos, maquinarias y equipos y de productos químicos y combustibles destacaron por sus incidencias. En tanto, dentro de las exportaciones destacaron los mayores envíos de alimentos y frutas.

En términos desestacionalizados, la demanda interna cayó 0,6% con respecto al segundo trimestre, explicada por la variación de existencias. Lo anterior fue en parte compensado por el consumo de hogares y la FBCF (gráfico 3).

El ingreso nacional bruto disponible real creció 1,4% tras hacerlo en 4,8% el trimestre anterior. En este resultado influyó principalmente la caída en los términos de intercambio, la que fue parcialmente compensada por mayores transferencias desde el exterior. El efecto del ingreso neto de factores del resto del mundo fue marginal en el período.

El ahorro bruto total ascendió a 23,7% del PIB en términos nominales, compuesto por una tasa de ahorro nacional de 18,8% del PIB y un ahorro externo de 4,9% del PIB, correspondiente al déficit en cuenta corriente de la Balanza de Pagos.

Por otra parte, en línea con la política de revisiones de las cuentas nacionales, la tasa de crecimiento del PIB se corrigió al alza en 0,1 puntos porcentuales en el primer trimestre y no presentó revisiones en el segundo trimestre.^{2/}

En la tabla 1 se presenta la evolución de los principales agregados macroeconómicos durante el tercer trimestre del año 2018.

^{2/} Debido a que la revisión fue de catorce centésimas en el primer trimestre y de cuatro centésimas en el segundo, por aproximación la tasa de crecimiento aumenta dos décimas el primer trimestre y una décima el segundo.

TABLA 1
Evolución principales agregados macroeconómicos

	2017				2018		
	I	II	III	IV	I	II	III
	(variación porcentual anual, en términos reales)						
Producto interno bruto (PIB)	-0,4	0,5	2,5	3,3	4,5	5,4	2,8
Minería	-17,4	-5,5	8,3	6,8	18,9	5,4	-2,7
No minero	1,1	1,1	2,0	2,9	3,5	5,5	3,2
PIB desestacionalizado (1)	-0,6	0,8	2,4	0,7	1,2	0,7	0,3
Minería (1)	-9,9	8,8	10,8	-1,8	0,5	-3,6	2,4
No minero (1)	0,2	0,2	1,8	0,9	1,2	1,2	0,0
Ingreso nacional bruto disponible real	-0,4	3,0	4,1	4,3	5,6	4,8	1,4
Demanda interna	2,5	3,6	2,2	4,0	4,1	6,1	4,6
Demanda interna desestacionalizada (1)	1,4	0,9	0,4	1,6	1,7	1,9	-0,6
Consumo total	2,4	2,8	2,5	3,1	3,4	4,2	3,5
Consumo de hogares e IPSFL (2)	2,0	2,5	2,2	3,0	3,8	4,4	3,8
Consumo gobierno	5,0	4,3	3,7	3,4	1,9	3,5	2,3
Formación bruta capital fijo	-2,3	-4,6	-0,9	2,7	3,0	7,0	7,1
Construcción y otras obras	-4,7	-6,7	-5,9	-1,7	1,9	3,8	4,4
Maquinaria y equipos	1,8	-0,8	8,1	10,8	4,9	12,5	11,8
Exportaciones de bienes y servicios	-4,4	-4,4	2,7	2,5	7,0	7,5	1,7
Importaciones de bienes y servicios	5,6	6,3	2,0	5,2	6,0	10,2	8,4
Variación de existencias (3)	-0,4	0,2	0,3	0,5	0,7	1,0	1,1
	(porcentaje del PIB, en términos reales)						
Inversión en capital fijo	20,4	20,8	21,3	23,7	20,1	21,1	22,2
	(porcentaje del PIB, en términos nominales)						
Inversión en capital fijo	20,4	21,1	21,1	23,4	19,5	21,3	22,7
Inversión total	24,0	21,6	21,6	21,2	23,1	22,9	23,7
Ahorro externo	1,9	2,0	1,7	0,5	0,5	3,3	4,9
Ahorro nacional	22,0	19,6	19,9	20,7	22,6	19,6	18,8

(1) La tasa corresponde a la variación respecto del período inmediatamente anterior.

(2) Instituciones privadas sin fines de lucro

(3) Corresponde a la razón de la variación de existencias a PIB, a precios promedio del año anterior, porcentaje últimos 12 meses.



GRÁFICO 4
Contribución por actividad al crecimiento del PIB,
III-2018
(contribución porcentual respecto al mismo período año
anterior)



2. ANÁLISIS DE CUENTAS NACIONALES TRIMESTRALES, TERCER TRIMESTRE 2018

A continuación se examina en mayor detalle el desempeño de la actividad económica durante el tercer trimestre de 2018, desde las perspectivas de origen y gasto.

2.1 Análisis del PIB por actividad

En el tercer trimestre del presente año, el aumento del PIB fue liderado por los servicios personales y, en menor medida, por comercio y servicios empresariales. El resultado anterior fue compensado por minería, la cual fue la única actividad que redujo su producción (gráfico 4).

La actividad agropecuario-silvícola consolida el crecimiento visto el primer semestre

La actividad agropecuario-silvícola creció 7,5% en el período; ganadería y agricultura mostraron cifras positivas mientras que fruticultura cayó. De acuerdo a cifras desestacionalizadas, la actividad se redujo respecto del trimestre anterior (gráfico 5).

En cuanto a la actividad ganadera, destacó una mayor producción de aves y cerdos. En particular, resalta la producción de pollos y pavos; en estos últimos se observa una baja base de comparación debido a la gripe aviar registrada en el año anterior.

Respecto de la actividad agrícola, una mayor superficie sembrada de remolacha y mejores rendimientos de ésta lideraron el resultado del periodo. También aportaron las mayores cosechas de hortalizas (en especial de tomates) y una mayor producción de semillas.

En silvicultura se registró una caída marginal, explicada por las trozas con destino aserrío. Lo anterior fue compensado por un aumento en la producción de trozas para la industria de la celulosa.

Finalmente, la contracción frutícola se debió principalmente a la menor cosecha de paltas en el período. Contrarrestó en parte este resultado la mayor producción de cítricos, en especial de limones y mandarinas.

Mayores cosechas de salmónidos impulsaron la actividad pesquera

La actividad pesquera presentó un comportamiento dispar en sus componentes, donde el crecimiento de la acuicultura se vio parcialmente compensado por una caída de la pesca extractiva. En suma, el sector creció 2,3% en el tercer trimestre. Por otro lado, la actividad se redujo respecto al trimestre anterior (cifras desestacionalizadas; gráfico 6).

La mayor cosecha de salmónidos, especialmente de salmón del atlántico, explicó el crecimiento de la acuicultura.

GRÁFICO 5
Agropecuario-silvícola

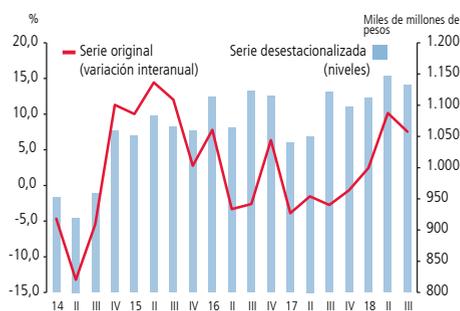


GRÁFICO 6
Pesca

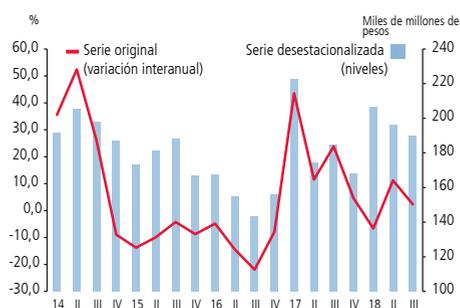
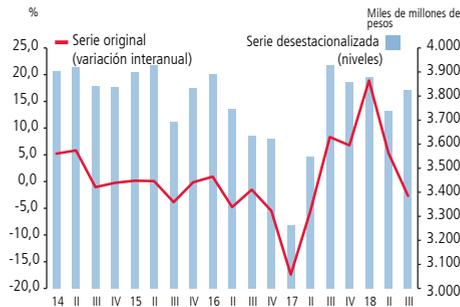


GRÁFICO 7
Minería



Por otro lado, el crecimiento en la extracción de anchovetas no consiguió compensar la caída en el resto de la pesca extractiva, en particular la de sardinas, algas y jurel.

La minería comenzó el segundo semestre con una contracción anual en su producción

Luego de un semestre con tasas positivas, en el tercer trimestre la minería presentó una caída de 2,7%. Esta contracción se observó tanto en el cobre como en el resto de la minería. No obstante, respecto al trimestre anterior, cifras desestacionalizadas dieron cuenta de un aumento en la producción (gráfico 7).

La actividad cuprífera registró la principal incidencia del sector presentando una caída de 2,6%. Este resultado se explicó por una menor producción de concentrado y cátodos; mantenciones programadas y menores leyes del mineral explicaron estas cifras.

El resto de la minería se contrajo en 3,3%, liderada por una reducción en la extracción de minerales no metálicos.

Se observó un menor crecimiento de la industria manufacturera

La industria manufacturera redujo su dinamismo, registrando un crecimiento de 0,6% anual. En particular, destacó el crecimiento de las industrias de bebidas y tabaco y de celulosa, papel e imprentas. Estos efectos se vieron compensados por caídas en la industria de productos metálicos, maquinarias y equipo y combustibles (gráfico 8). Por otro lado, la producción de manufacturas cayó respecto al trimestre anterior de acuerdo a cifras desestacionalizadas.

Bebidas y tabaco fue el rubro de mayor incidencia de la industria manufacturera. Mejores condiciones climáticas respecto del año anterior incidieron en el aumento de la producción vitivinícola. En menor medida, también contribuyó el crecimiento en las bebidas no alcohólicas.

Por otro lado, una mayor producción de papel y cartones determinó el aumento de la agrupación de celulosa, papel e imprentas. En menor medida, destacó también una mayor producción de celulosa.

Por otra parte, la caída en combustibles se debió a la menor refinación de petróleo diésel y gasolinas. Respecto de maquinarias y equipos, la disminución fue explicada por la menor producción de equipos de transporte, asociada al cierre de las faenas de una de las empresas del sector.

El valor agregado en la generación eléctrica continúa impulsando a la actividad EGA

La producción en la actividad EGA registró un crecimiento de 1,2%. En este resultado se combinan un aumento en el valor agregado en la generación eléctrica y una reducción en el resto de las actividades que conforman el sector. La serie desestacionalizada dio cuenta de una caída en la producción respecto al trimestre anterior (gráfico 9).

GRÁFICO 8
Contribución de los componentes al resultado de la Industria Manufacturera
(contribución porcentual respecto al mismo período año anterior)

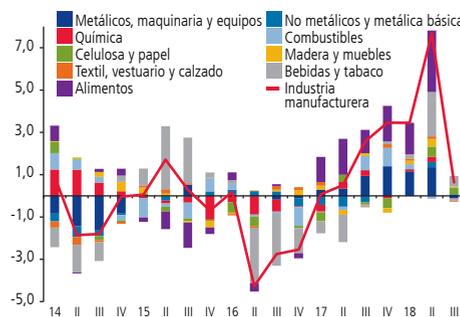


GRÁFICO 9
Suministro de electricidad, gas, agua y gestión de desechos

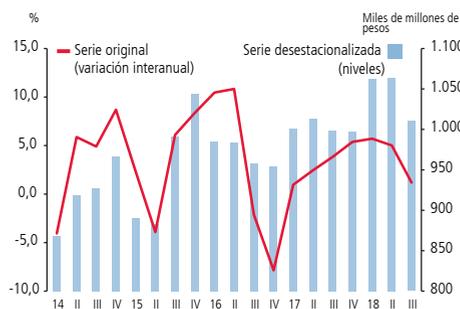
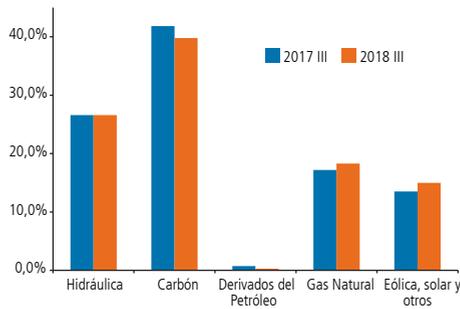




GRÁFICO 10
Composición de la generación eléctrica por tipo de combustible



Fuente: Coordinador Eléctrico Nacional

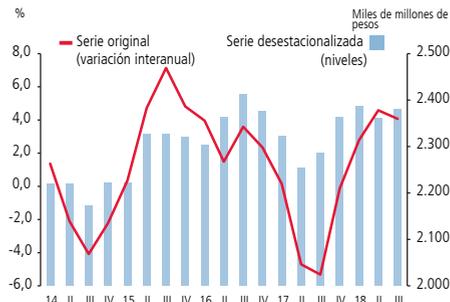
En el crecimiento de la generación eléctrica destacó el uso de insumos más eficientes, debido al aumento de los recursos hídricos y una mayor participación de energías renovables, en desmedro de la generación térmica, en particular con diésel.

En contraste, la actividad de suministro de gas cayó por menores exportaciones de gas hacia Argentina.

Construcción ha registrado cifras positivas durante todo este año

La construcción creció 4,1%, tras hacerlo en 4,6% el trimestre anterior. Este resultado fue reflejo de una mayor edificación habitacional y de un aumento en las actividades especializadas. En menor medida, se observó también un incremento en las obras de ingeniería y una caída en la edificación no habitacional. La actividad construcción creció respecto al trimestre anterior, de acuerdo a los datos desestacionalizados (gráfico 11).

GRÁFICO 11
Construcción



El comportamiento de la edificación se explicó principalmente por el segmento habitacional, por la construcción tanto de casas como de departamentos. Por su parte, la edificación no habitacional cayó en línea con la menor construcción de oficinas y centros comerciales.

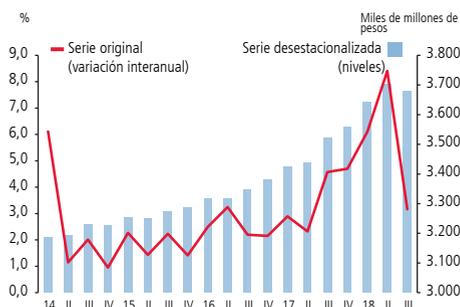
Asimismo, el crecimiento en las actividades especializadas se explicó por un aumento en la demanda de estos servicios por parte de la edificación.

Respecto de las obras de ingeniería, el resultado obedeció al incremento en las obras mineras y eléctricas.

Se observó un menor dinamismo en la actividad comercial

La actividad comercial presentó un crecimiento de 3,2% en el período, destacando el comercio mayorista y el automotor con las mayores incidencias. Por otro lado, el comercio minorista presentó un crecimiento acotado. Los datos desestacionalizados mostraron una caída respecto del trimestre anterior (gráfico 12).

GRÁFICO 12
Comercio

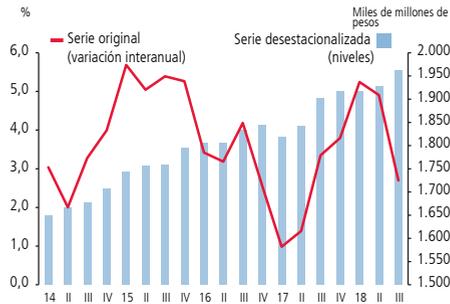


En cuanto al comercio mayorista, las ventas de maquinarias y equipos determinaron el crecimiento de esta actividad. Aportaron también al resultado las ventas de materias primas, alimentos, bebidas y tabaco.

Por otro lado, las cifras del comercio automotor dieron cuenta de las mayores ventas de automóviles, aunque menores a las registradas el trimestre anterior. Las mantenciones y ventas de repuestos también aportaron al resultado de la actividad.

Finalmente, el acotado crecimiento minorista fue incidido por las ventas de supermercados. En contraste, cayeron en el período las ventas en farmacias y grandes tiendas.

GRÁFICO 13
Transportes



Servicios conexos y transporte de carga explicaron el crecimiento del transporte

El crecimiento en transporte fue de 2,7%, liderado por los servicios conexos y de transporte terrestre de carga. De acuerdo a cifras desestacionalizadas, el transporte aumentó respecto del trimestre anterior (gráfico 13).

En servicios conexos destacaron los servicios de carreteras, liderados por mayores pasadas por peajes de autos y camionetas, y las actividades de almacenamiento y de agencias de naves.

El crecimiento en transporte terrestre de carga estuvo en línea con el comportamiento observado de sus principales demandantes.

La actividad comunicaciones y servicios de información creció impulsada por telefonía móvil y servicios de programación informática

El sector creció 2,5% explicado tanto por los servicios de información como por la actividad de comunicaciones, ambos con incidencias similares en el resultado agregado. Respecto a la variación trimestral, esta fue positiva de acuerdo a cifras desestacionalizadas (gráfico 14).

La telefonía móvil fue el principal motor del crecimiento en las comunicaciones, favorecido por una mayor demanda por servicios de voz y datos móviles. Por otra parte, la telefonía fija continuó mostrando caídas.

Por su parte, el crecimiento en los servicios de información fue reflejo tanto de mayores actividades de programación informática como de servicios de procesamiento de datos, hosting y portales web.

Las actividades profesionales impulsaron a los servicios empresariales, mientras que salud lideró el crecimiento de los servicios personales

Los servicios empresariales registraron un crecimiento de 3,0%, en línea con lo observado en el primer semestre. Las cifras desestacionalizadas dieron cuenta de un aumento respecto del trimestre anterior (gráfico 15).

El crecimiento de los servicios empresariales estuvo marcado por las actividades profesionales, en particular las relacionadas a arquitectura e ingeniería. En menor medida, los servicios administrativos y de apoyo también aportaron al crecimiento de esta actividad, en línea con el aumento de arriendos de maquinaria y equipo.

Los servicios personales crecieron 4,0%, principalmente por la salud, tanto en su componente público como privado. También se observó un crecimiento, aunque de menor magnitud, en la educación. Por otro lado, las cifras desestacionalizadas mostraron un crecimiento respecto al trimestre anterior (gráfico 16).

GRÁFICO 14
Comunicaciones y servicios de la información

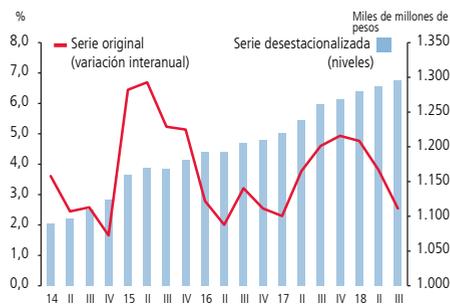


GRÁFICO 15
Servicios Empresariales

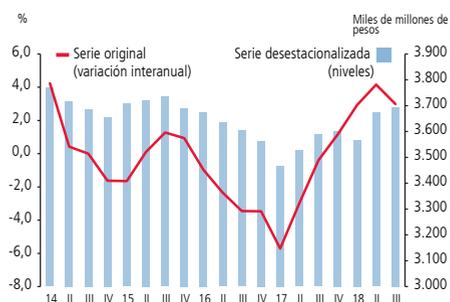




GRÁFICO 16
Servicios Personales

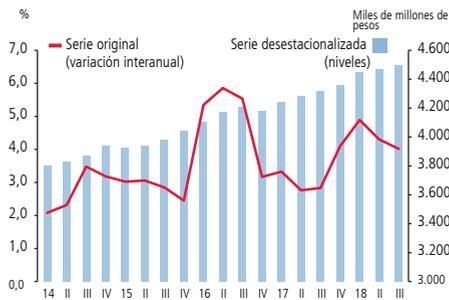


GRÁFICO 17
Contribución de los componentes del gasto al crecimiento del PIB, III-2018
(contribución porcentual respecto al mismo período año anterior)

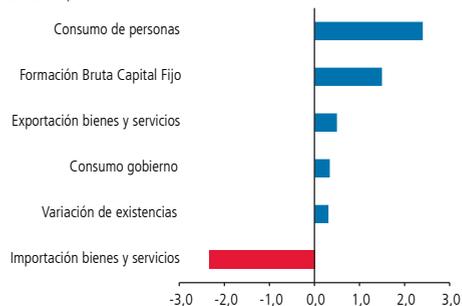
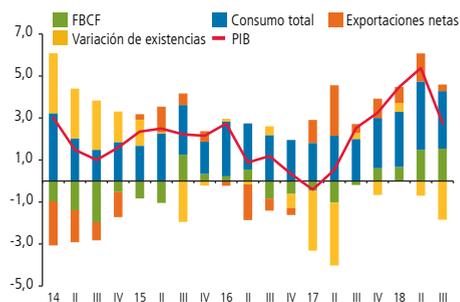


GRÁFICO 18
Contribución de los componentes del gasto al crecimiento del PIB
(contribución porcentual respecto al mismo período año anterior)



2.2 Análisis del PIB por componentes del gasto

Desde la perspectiva del gasto, el PIB en el tercer trimestre creció acorde con una demanda interna expandiéndose a una tasa anual de 4,6%. Los principales componentes que contribuyeron a este resultado fueron el consumo y, en menor medida, la inversión. Contrarrestando lo anterior, se encuentran las exportaciones netas que presentaron la segunda caída consecutiva en el año (gráfico 17 y 18).

Consumo de servicios y FBCF en maquinarias y equipos continúan impulsando la demanda interna

El gasto en consumo por parte de los hogares, el cual creció 3,8% en el tercer trimestre, se explicó por un aumento en todos sus componentes. Destacó el gasto en servicios, seguido por el de bienes durables (gráfico 19).

El consumo de servicios se expandió en todas sus partidas, destacando el gasto en salud, servicios financieros y de transporte. Por su parte, el consumo de bienes durables continuó creciendo, aunque a un menor ritmo que en el trimestre anterior. El desempeño del gasto en bienes durables fue reflejo del dinamismo en las ventas de automóviles, productos tecnológicos y electrodomésticos. Por su parte, el crecimiento del gasto en bienes no durables fue evidencia del mayor gasto en alimentos, vestuario y calzado, y combustibles (gráfico 19).

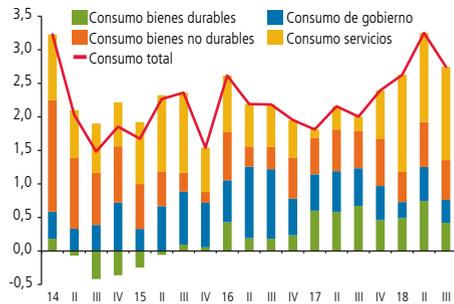
En línea con la ejecución presupuestaria, el consumo del gobierno aumentó 2,3%, explicado principalmente por el componente de salud.

Por su parte, la inversión también contribuyó al crecimiento de la demanda interna, con una variación anual de 8,4%. Por componentes, la FBCF creció 7,1% y la variación de existencias alcanzó una razón acumulada en un año de 1,1% del PIB a precios del año anterior. En particular, la FBCF aumentó liderada por la inversión en maquinarias y equipos, en línea con las internaciones de vehículos de transporte y en maquinaria para uso industrial, minero y construcción. En menor medida, la inversión en construcción también influyó en este resultado, impulsada por la edificación habitacional (gráfico 20).

El comercio exterior registró un crecimiento en sus dos componentes, destacando dinamismo de las importaciones de bienes y servicios (8,4%), mientras que las exportaciones de bienes y servicios mostraron un crecimiento menor al trimestre anterior (1,7%; 7,5% el segundo trimestre).

El incremento de 2,9% en las exportaciones de bienes fue liderado por mayores envíos frutícolas, los que, a diferencia de las otras partidas, tuvieron un dinamismo mayor al del trimestre anterior. Destacaron en este grupo los envíos de cítricos y manzanas. Por otro lado, se observó una desaceleración en los envíos de cobre, con un comportamiento dispar en sus principales componentes; si bien los envíos de concentrados aumentaron, los de cátodos se redujeron en el período. Por su parte, las exportaciones de otros minerales tuvieron un dinamismo mayor, destacando los envíos de oro. Finalmente, el acotado crecimiento en los envíos industriales fue resultado de un comportamiento heterogéneo en sus componentes; los envíos de alimentos (en

GRÁFICO 19
Contribución de los componentes del consumo al crecimiento del PIB
 (contribución porcentual respecto al mismo período año anterior)



especial salmones) tuvieron la mayor contribución, mientras que los productos químicos fueron los que más afectaron a la baja. Las exportaciones de servicios no han registrado cifras positivas en el 2018; sin embargo, la caída en el tercer trimestre es la menor en lo que va del año.

A su vez, las importaciones de bienes crecieron 8,1%, destacando las internaciones de automóviles y camiones con destino hogares e inversión, respectivamente. En línea con lo anterior, se destacó un aumento en las internaciones de maquinarias de uso industrial, minero y construcción. Finalmente, se observó un aumento en las compras al exterior de productos químicos. Respecto de las importaciones de servicios, éstas presentaron un alto dinamismo en el tercer trimestre, destacando los servicios empresariales.

El deflactor de la demanda interna creció 2,8% (tabla 2). Por su parte, el deflactor del consumo total aumentó 2,2%, el del consumo de hogares, 2,7% y el del consumo de gobierno cayó 0,1%. El deflactor de la FBCF creció 4,1%, con un alza de 4,2% del componente construcción y otras obras y de 3,9% del componente maquinaria y equipos. En tanto, el precio de las exportaciones de bienes y servicios aumentó 1,6% y el de las importaciones creció 8,3%.

GRÁFICO 20
Contribución de los componentes la FBCF al crecimiento del PIB
 (contribución porcentual respecto al mismo período año anterior)

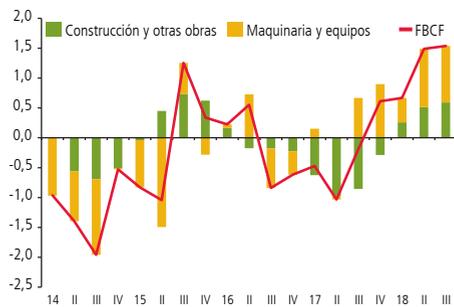


TABLA 2
Evolución deflatores, perspectiva del gasto

	2017				2018		
	I	II	III	IV	I	II	III
Producto interno bruto (PIB)	4,1	5,8	5,5	3,3	3,0	1,4	0,8
Demanda interna	3,0	2,5	1,9	1,3	1,2	1,7	2,8
Consumo total	3,5	2,9	2,0	1,7	2,3	2,1	2,2
Consumo de hogares e IPSFL	2,7	2,2	2,0	1,9	1,4	2,1	2,7
Consumo gobierno	6,5	6,3	2,1	1,4	6,2	2,4	-0,1
Formación bruta capital fijo	-0,5	2,0	1,4	1,1	-0,1	0,8	4,1
Construcción y otras obras	3,1	4,2	3,3	3,4	2,7	3,4	4,2
Maquinaria y equipos	-6,1	-1,8	-1,5	-2,7	-4,9	-3,5	3,9
Exportaciones de bienes y servicios	2,7	14,0	13,9	6,7	3,2	-1,0	1,6
Importaciones de bienes y servicios	-1,1	1,9	0,6	-0,7	-3,6	0,2	8,3



3. REVISIÓN CIFRAS TRIMESTRALES

De acuerdo con la política de revisiones establecida para las cuentas nacionales trimestrales, se presentan nuevas estimaciones del PIB y sus componentes para el primer y segundo trimestre del año 2018, asociadas a la actualización de los indicadores básicos utilizados en la versión anterior. En el primer trimestre el PIB se revisó al alza 0,1 puntos porcentuales, alcanzando un crecimiento anual de 4,5%. Respecto del segundo trimestre, este no registró cambios.^{3/}

Desde la perspectiva del origen, en el primer trimestre, en términos de contribución destacó la revisión al alza de las actividades agropecuario-silvícola y manufacturas. Por otro lado, las correcciones a la baja de mayor incidencia provinieron de servicios empresariales y minería. La revisión más importante en el segundo trimestre fue la corrección a la baja en servicios empresariales; dicho efecto fue contrarrestado por una revisión al alza en la actividad agropecuaria-silvícola y minería (tabla 3).

TABLA 3
Tasas de variación I y II trimestre 2018, perspectiva del origen

	Tasas de variación (%)					
	I-2018			II-2018		
	Versión anterior	Versión revisada	Diferencias	Versión anterior	Versión revisada	Diferencias
	ago-18	nov-18		ago-18	nov-18	
Agropecuaria-silvícola	1,2	2,5	1,2	7,8	10,2	2,4
Pesca	-6,5	-6,6	-0,1	10,5	11,2	0,7
Minería	19,1	18,9	-0,2	4,8	5,4	0,6
Industria manufacturera	3,2	3,4	0,3	7,3	7,7	0,4
Suministro de electricidad, gas, agua y gestión de desechos	5,6	5,7	0,1	5,0	5,0	0,0
Construcción	2,5	2,8	0,3	4,6	4,6	0,0
Comercio	6,0	6,1	0,1	8,1	8,4	0,3
Restaurantes y hoteles	4,6	5,0	0,4	3,7	3,8	0,1
Transportes y almacenamiento	5,0	5,2	0,3	4,8	4,9	0,1
Comunicaciones y servicios de información	4,7	4,8	0,1	4,0	3,8	-0,2
Actividades financieras	4,2	4,4	0,2	4,4	4,8	0,4
Servicios de vivienda y actividades inmobiliarias	2,3	2,3	0,0	3,2	3,4	0,1
Servicios empresariales	3,3	2,9	-0,4	5,4	4,2	-1,3
Servicios personales	4,7	4,9	0,2	4,5	4,3	-0,2
Administración pública	1,2	1,2	0,1	0,9	0,9	0,0
PIB a costo de factores	4,4	4,6	0,1	5,1	5,2	0,1
IVA	3,4	3,5	0,1	4,9	4,7	-0,2
Derechos de importación	2,3	2,8	0,5	61,5	59,4	-2,2
PIB	4,3	4,5	0,1	5,3	5,4	0,0

^{3/} Debido a que la revisión fue de catorce centésimas en el primer trimestre y de cuatro centésimas en el segundo, por aproximación la tasa de crecimiento aumenta dos décimas el primer trimestre y una décima el segundo.

En el caso del sector agropecuario-silvícola, los nuevos resultados responden a la incorporación de las exportaciones^{4/} por producto en la estimación de las actividades agrícola y frutícola. Asimismo, la pesca se corrigió ante la inclusión de información actualizada de la producción de moluscos y algas, proveniente de la Subsecretaría de Pesca.

Por su parte, las nuevas cifras de minería se explicaron por la incorporación de información actualizada proveniente del Servicio Nacional de Geología y Minería y del Índice de Producción Industrial (IPI), proveniente del Instituto Nacional de Estadísticas (INE).

Asimismo, las estimaciones de industria manufacturera, EGA, construcción, comercio, restaurantes y hoteles, transportes, comunicaciones y servicios de información, servicios empresariales y servicios personales, se revisaron ante la incorporación de información tributaria del Servicios de Impuestos Internos (SII).

En adición a lo anterior, se incluyó la rectificación del índice de costo de mano de obra (ICMO) por parte del INE, que afectó principalmente a los servicios de información, empresariales y construcción, debido a que el ICMO se utiliza como deflactor de la información tributaria; las actividades industria manufacturera y EGA se revisaron por la inclusión de información actualizada del IPI y de estadísticas sectoriales. De igual forma, en el caso de comercio, las revisiones también respondieron a la incorporación de estadísticas de ventas de combustible provenientes de la Superintendencia de Electricidad y Combustibles; en el sector comunicaciones y servicios de información, a la inclusión de información de telecomunicaciones y telefonía de la Subsecretaría de Telecomunicaciones; y en el caso de servicios personales, a la actualización del indicador de educación pública asociado a las subvenciones y a la incorporación de información de remuneraciones de salud pública.

En cuanto a la estimación de administración pública, su revisión respondió a la incorporación de antecedentes de dotación y cifras actualizadas de la ejecución presupuestaria, obtenidas de la contraloría General de la República y la Dirección de Presupuestos, respectivamente.

Por último, se presentaron revisiones generalizadas en los componentes del PIB, producto de la conciliación de las estimaciones de oferta y demanda.

Desde la perspectiva del gasto, la demanda interna se revisó al alza tanto en el primer como en el segundo trimestre 0,1 puntos porcentuales, ubicándose en 4,1% y 6,1%, respectivamente. En ambos casos, se observaron revisiones al alza en la variación de existencias y en el consumo del gobierno que explicaron el resultado de la demanda interna (tabla 4).

^{4/} De acuerdo con la metodología, la producción se estima a partir de las exportaciones por especie; dado que existe un desfase entre el momento de producción y comercialización, existe también una discrepancia entre el período en que se dispone del indicador y el período al cual corresponde la producción que a partir de éste se estima.



TABLA 4
Tasas de variación I y II trimestre 2018, perspectiva del gasto

	Tasas de variación (%)					
	I-2018			II-2018		
	Versión anterior	Versión revisada	Diferencias	Versión anterior	Versión revisada	Diferencias
	ago-18	nov-18		ago-18	nov-18	
Demanda interna	4,0	4,1	0,1	6,0	6,1	0,1
Formación bruta capital fijo	3,1	3,0	-0,1	7,1	7,0	-0,1
Construcción y otras obras	1,9	1,9	0,0	4,0	3,8	-0,2
Maquinaria y equipo	5,2	4,9	-0,3	12,5	12,5	0,1
Consumo total	3,4	3,4	0,1	4,2	4,2	0,0
Consumo personas	3,8	3,8	0,0	4,5	4,4	-0,1
Bienes durables	8,8	8,6	-0,1	13,3	13,3	0,0
Bienes no durables	1,6	1,7	0,0	2,6	2,5	-0,1
Servicios	4,8	4,8	0,0	4,5	4,3	-0,2
Consumo gobierno	1,5	1,9	0,4	2,8	3,5	0,7
Exportación bienes y servicios	7,1	7,0	0,0	7,5	7,5	-0,1
Exportación bienes	10,0	9,9	-0,1	9,5	9,3	-0,2
Exportación servicios	-8,5	-8,3	0,2	-8,5	-7,5	1,0
Importación bienes y servicios	6,1	6,0	-0,1	10,0	10,2	0,2
Importación bienes	7,0	7,2	0,2	11,7	11,7	-0,1
Importación servicios	0,9	-1,0	-1,9	-1,0	1,0	2,0
PIB	4,3	4,5	0,1	5,3	5,4	0,0

La inversión se revisó al alza para ambos trimestres, influenciada principalmente por los cambios en la variación de existencias. Adicionalmente, para el primer trimestre, se observó un ajuste a la baja en la FBCF, en especial del componente de maquinarias y equipos. En el caso del segundo trimestre, la revisión a la baja de la FBCF se explicó por menor gasto en construcción y otras obras. Los nuevos resultados de la FBCF se explicaron principalmente por la incorporación de información tributaria mensual rezagada, en tanto, la variación de existencias se reestimó en respuesta a la nueva cuadratura oferta-utilización.

Con respecto al consumo, tanto en el primer como segundo trimestre las revisiones se explicaron principalmente por el consumo del gobierno, en línea con los nuevos antecedentes de la ejecución presupuestaria.

Respecto del comercio exterior, tanto las importaciones como las exportaciones de bienes y servicios reflejan revisiones de la balanza de pagos.

RECUADRO 1. MEDICIÓN DE INGRESO NACIONAL EN LAS CUENTAS NACIONALES DE CHILE

El Sistema de Cuentas Nacionales (SCN) contempla el registro de los ingresos de una economía bajo el concepto de Ingreso Nacional Bruto Disponible (INBD) tanto en su dimensión nominal como en términos reales. Este indicador expande la definición de ingresos por sobre aquellos flujos ya presentes en el Producto Interno Bruto (PIB) incluyendo los pagos netos recibidos desde el exterior. El INBD entrega una visión completa de las posibilidades de consumo e inversión en una economía, a las que se podría acceder sin recurrir al endeudamiento con el resto del mundo.

Medición Nominal del Ingreso

El Ingreso Nacional Bruto Disponible (INBD) se obtiene, en términos nominales, incorporando al PIB los flujos netos de rentas y transferencias entre la economía nacional y el resto del mundo.

Desde la perspectiva del ingreso, el PIB se descompone en el pago a los diferentes factores productivos de la economía nacional, es decir, capital (excedente bruto de explotación), trabajo (remuneraciones) y en adición, registra el pago de los impuestos netos a la producción. En el caso de una economía cerrada, los componentes mencionados anteriormente serían los únicos ingresos generados por un país y por lo tanto el INBD sería equivalente al PIB.

En una economía abierta, los residentes pueden percibir ingresos generados en otros países, en virtud de la participación en la propiedad que éstos mantengan sobre factores productivos en el resto del mundo. De la misma forma, ingresos generados al interior de esa economía, pueden ser enviados al resto del mundo. Estos flujos reciben el nombre de Ingresos de factores recibidos del/pagados al resto del mundo y el saldo de este ajuste recibe el nombre de Producto Nacional Bruto (PNB)

Finalmente, el cálculo del INBD incluye además las transferencias corrientes realizadas desde/hacia el resto del mundo. Las transferencias corrientes se definen como flujos de ingreso que no están asociados a una obligación económica por parte de los receptores. Un ejemplo de estas transferencias corresponde a las remesas que los trabajadores residentes de una economía envían a familiares no residentes.

Formalmente:

Ecuación (1) $INBD = PIB + \text{Ingresos recibidos del resto del mundo} - \text{Ingresos pagados al resto del mundo} + \text{Transferencias recibidas del resto del mundo} - \text{Transferencias pagadas al resto del mundo}.$

Medición Real del Ingreso

En el caso del Ingreso Nacional Bruto Disponible Real (INBDR), la estimación en volúmenes apunta a la medición del poder adquisitivo que tal nivel de ingreso reporta a la economía nacional. Lo anterior, implica llevar las variables de la ecuación (1) a precios promedio del año previo, mediante el uso del deflactor agregado del PIB para el Producto Interno Bruto y del deflactor de la demanda interna para el resto de las variables. El uso del deflactor de la demanda interna (DI) tiene como propósito expresar tales ingresos en términos de la capacidad de consumo e inversión dentro de la economía.

Por otra parte, para el cálculo del INBDR se debe considerar también el efecto que el comercio internacional tiene sobre el poder adquisitivo de una economía, el cual se realiza a través del Efecto de la Relación de Términos de Intercambio (ERI). Los Términos de Intercambio (TI) corresponden al ratio entre los índices de precios de las exportaciones y las importaciones. Aumentos en este ratio reflejan un mayor precio relativo de las exportaciones, en otras palabras, pagar un monto fijo de importaciones requiere después de tal variación, un menor volumen de exportaciones.

Siguiendo el SCN 2008, en las Cuentas Nacionales de Chile, el ERI se obtiene como:

$$\text{Ecuación (2)} \quad ERI = \begin{cases} \frac{X-M}{P_x} - \left(\frac{X}{P_x} - \frac{M}{P_m} \right), & X > M \\ \frac{X-M}{P_m} - \left(\frac{X}{P_x} - \frac{M}{P_m} \right), & X < M \end{cases}$$

Dónde:

X: Nivel nominal de Exportaciones

M: Nivel nominal de Importaciones

Px: Índice de precios de la canasta de exportaciones

Pm: Índice de precios de la canasta de importaciones



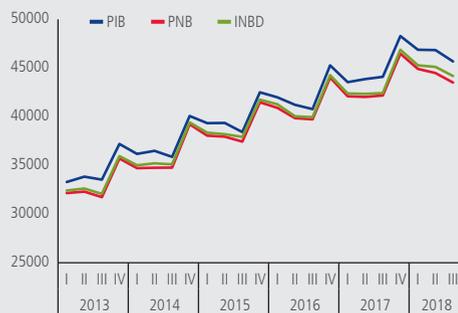
El primer término en la ecuación (2) refleja el efecto sobre el ingreso de un superávit/déficit de la balanza comercial, ajustado por el precio relevante en el saldo de la balanza comercial. La formulación previa es una de las opciones presentes en el SCN2008 y la ventaja de esta alternativa es que permite asegurar que el signo del ERI esté siempre en línea con el signo de la diferencia entre los precios de exportaciones e importaciones. Ante una balanza comercial equilibrada ($X=M$), el primer término en (2) es cero y el ERI refleja en este caso el diferencial de precios. Por lo tanto, si $X=M$ y $P_x > P_m$, el ERI es positivo, mostrando un mayor poder adquisitivo. Medido en base móvil, el INBDR se obtiene como:

Ecuación (3) $INBDR = PIB/Deflactor\ PIB + (Ingresos\ recibidos\ del\ resto\ del\ mundo - Ingresos\ pagados\ al\ resto\ del\ mundo + Transferencias\ recibidas\ del\ resto\ del\ mundo - Transferencias\ pagadas\ al\ resto\ del\ mundo)/Deflactor\ DI + ERI$

Hechos Estilizados del Ingreso en Chile

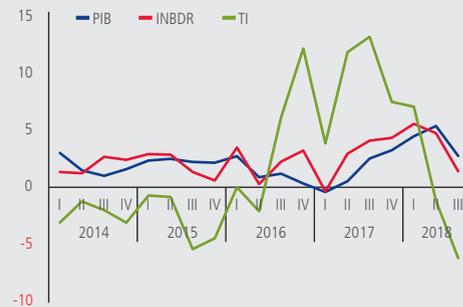
El gráfico A muestra la evolución a precios corrientes del PNB, INBD e INBD en Chile para los últimos cuatro años. Como se observa en el gráfico A, tanto el PNB como el INBD son sistemáticamente más bajos que el PIB, reflejando el efecto negativo de los ingresos netos desde el exterior. En el caso de Chile, los ingresos pagados al exterior son mayores a los recibidos, debido principalmente a la Inversión Extranjera Directa (IED) en Chile.

GRÁFICO A
PIB, PNB e INBD, en niveles
(miles de millones de pesos corrientes)



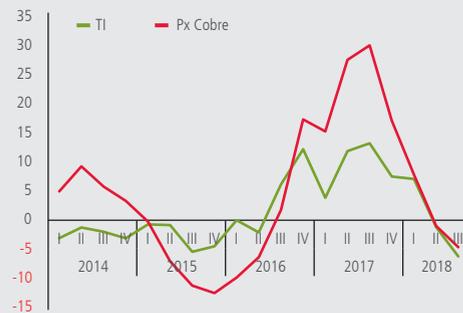
El gráfico B presenta la evolución en tasas de variación del PIB real, del INBDR y de los términos de intercambio. El dispar movimiento entre el PIB y el INBD en términos reales es reflejo de la alta preponderancia de los flujos del comercio exterior con respecto al PIB y de la diferente composición de las canastas exportadas e importadas. Se observa así, que cuando la variación de los términos de intercambio es alta, este crecimiento se traduce en un aumento del INBDR por sobre el crecimiento del PIB.

GRÁFICO B
PIB, INBDR y TI
(variación porcentual respecto a mismo período año anterior)



Por otra parte, el gráfico C presenta la evolución comparada entre la variación de los términos de intercambio y el precio de las exportaciones de cobre, evidenciando el efecto que este último tiene de forma indirecta sobre las dinámicas del ingreso real en la economía chilena.

GRÁFICO C
TI y Precio Exportaciones de Cobre
(variación porcentual respecto a mismo período año anterior)



CONCEPTOS Y DEFINICIONES BÁSICAS DE CUENTAS NACIONALES

Activos financieros

Los derechos financieros pueden definirse como un activo que da derecho a su propietario (el acreedor) a recibir un pago o una serie de pagos de otro agente (el deudor), en las circunstancias que se especifiquen en un contrato celebrado entre los mismos. El derecho se extingue cuando el deudor cancela el pasivo de acuerdo con el contrato. Estos activos pueden generar renta de la propiedad.

Administraciones públicas como productores de no mercado

Considera los departamentos, establecimientos y demás organismos de la administración central, regional, provincial y local, que se dedican a actividades tales como la prestación de servicios de administración, defensa, sanidad, enseñanza y otros servicios sociales, y a la promoción del desarrollo económico, y se financian con presupuesto ordinario, extraordinario o con fondos extrapresupuestarios.

Ahorro bruto

El ahorro bruto es el saldo contable de la cuenta de utilización del ingreso. Se obtiene restando el consumo final efectivo del ingreso disponible ajustado. Si es positivo, el ingreso no gastado en consumo tiene que destinarse a la adquisición de activos o a la reducción de pasivos. Por el contrario, si es negativo, se han tenido que liquidar activos o se han incrementado algunos pasivos.

Ahorro nacional bruto

Es el conjunto de saldos de ingresos y gastos corrientes de los diferentes sectores institucionales residentes.

Ahorro total bruto

Es el ahorro nacional bruto más el ahorro externo (saldo de operaciones corrientes con el exterior). Por definición, es equivalente a la inversión interna bruta total.



Ajuste por la variación de la participación neta de los hogares en los fondos de pensiones

En la cuenta de utilización de la renta disponible se registra un ajuste por la variación de la participación neta de los hogares en las reservas de los fondos de pensiones, como importe a cobrar por los hogares y a pagar por los fondos.

El valor de este ajuste es igual a las contribuciones al fondo por parte de los hogares, más las rentas de la propiedad ganadas por las inversiones representativas del fondo menos los beneficios pagados a los hogares.

Bienes transables y no transables

Los bienes transables se definen como aquellos susceptibles de ser exportados e importados. Los no transables son los bienes no comerciables internacionalmente.

Capacidad/necesidad de financiamiento

La capacidad o necesidad de financiamiento es el saldo contable de la cuenta de acumulación de capital, el cual resulta de aplicar a la acumulación bruta de un agente sus fuentes internas de financiamiento. Si es positivo, el agente pone recursos financieros a disposición de los otros agentes económicos, y si es negativo muestra su necesidad de financiamiento.

Clasificador arancelario

Esta clasificación ordena las partidas arancelarias en los registros de comercio exterior del Banco Central de Chile y en el Servicio Nacional de Aduanas. Hasta 1989, estuvo basada en la Nomenclatura Arancelaria de Bruselas (NAB). Desde 1990, el clasificador está constituido por el Sistema Armonizado de Designación y Codificación de Mercancías (SA).

Clasificador Central de Productos (CCP)

La CCP es la clasificación de productos que se basa en las características físicas de los bienes o en la naturaleza de los servicios prestados. La CCP entrega un marco para la comparación internacional de distintas estadísticas relacionadas con bienes y servicios.

Clasificador Internacional Industrial Uniforme (CIIU)

Clasificador que permite la comparación internacional de las estadísticas nacionales, distribuyendo los datos económicos según categorías de actividades con tecnología e insumos de producción análogas. En las cuentas nacionales de Chile, se usa la CIIU Revisión 3 (CIIU Rev.3) elaborada por la Comisión de Estadísticas de Naciones Unidas (1990) y publicada en la Serie M, N°4, Rev.3.

COICOP (*Classification of Individual Consumption According to Purpose*)

Corresponde a la clasificación del gasto en consumo de los hogares por finalidad, recomendada por el Sistema de Cuentas Nacionales (SCN). Esta distingue categorías de gasto que agrupan productos con similar propósito.

El clasificador COICOP es utilizado internacionalmente para establecer la finalidad del consumo de los hogares, pues entrega un marco homogéneo de bienes y servicios, permitiendo analizar y comparar entre países el comportamiento de variables como gasto en salud, vivienda, transporte, etc.

COFOG (*Classification of the Functions of Government*)

Corresponde a la clasificación funcional del consumo del gobierno general, la cual permite identificar las finalidades u objetivos por los que dicho sector institucional incurre en gastos, o sea, distingue el tipo de necesidad que trata de satisfacer una transacción o el objetivo que persigue. Este tipo de clasificación distingue el consumo de gobierno según gasto, utilización y adquisición.

Construcción y otras obras

Comprende la realización de obras nuevas, de arrastre, ampliaciones y reparaciones mayores efectuadas por contratistas generales y/o especializados. Las otras obras incluyen las inversiones agrícolas (plantaciones forestales y frutales, implantación de praderas artificiales y ganado de capital) y las inversiones mineras (perforación de pozos petrolíferos).

Consumo de capital fijo

Valor a costo corriente de reposición, de los activos fijos reproducibles consumidos durante un período contable como resultado de su utilización en el proceso productivo, de la obsolescencia previsible y de la tasa normal de daños imprevistos.

Consumo final efectivo

El consumo final efectivo es una partida relevante para los Hogares y Gobierno general. En el caso de los hogares, se mide por el gasto en consumo final más las transferencias sociales en especie recibidas. En tanto, el gobierno general debe deducir de su gasto en consumo final las transferencias sociales en especie otorgadas.

Consumo final o total

Es el consumo privado más el consumo del Gobierno general.



Consumo intermedio

Bienes no duraderos y servicios consumidos en la producción del período, incluye, además, el mantenimiento y las reparaciones corrientes de los bienes de capital y los gastos de investigación y desarrollo; los gastos indirectos en la financiación de la formación de capital, y los costos de transferencia derivados de las compras y ventas de activos no físicos y créditos financieros. Desde la perspectiva de la demanda, se denomina utilización o uso intermedio.

Cuentas económicas integradas

Proporcionan una visión sintética de la economía: cuentas corrientes, de acumulación y balances. En ellas se reúnen, en una misma tabla, las cuentas de los sectores institucionales, total de la economía y Resto del mundo y se equilibran los flujos de activos y pasivos.

Cuentas provisionales

Corresponden a cuentas que se elaboran con un grado menor de información; por lo tanto, están en proceso de incorporación de nuevos antecedentes.

Deflactor implícito del PIB

Índice que muestra la evolución de los precios de los componentes del PIB. El deflactor implícito tiene la siguiente expresión:

$$\text{DI PIB} = \frac{\text{PIB a precios corrientes}}{\text{PIB a precios constantes}}$$

Derechos de importación y otros gravámenes

Pagos obligatorios que el importador realiza al Estado con fines fiscales o proteccionistas.

Efecto de la relación de términos de intercambio

Ganancia o pérdida derivada de las variaciones que experimentan los precios de los bienes y servicios transados con el exterior. Afecta el poder adquisitivo del ingreso nacional.

Empresa

Unidad institucional que participa en la producción de bienes y servicios para el mercado; las empresas pueden ser sociedades, cuasisociedades, instituciones sin fines de lucro y empresas no sociedades (unidades de producción del "sector Hogares").

Establecimiento

Unidad estadística productora de un bien o grupo de bienes relativamente homogéneos, en cuanto a naturaleza, estructura de costos y tecnología de producción. Sus transacciones se registran en las cuentas de producción.

Excedente de explotación bruto

Corresponde a la producción bruta a precios de productor menos el consumo intermedio, la remuneración de los empleados, el consumo de capital fijo y los impuestos indirectos netos de subvenciones. Por definición, este excedente solo pueden obtenerlo las industrias o productores de mercado, puesto que, para los productores de no mercado su producción bruta es equivalente a la suma de sus costos explícitos. El excedente de explotación bruto incluye la asignación para el consumo de capital fijo.

Exportación de bienes y servicios

Transferencias de propiedad de bienes y prestación de servicios de los residentes de un país a los no residentes.

Formación bruta de capital

La formación bruta de capital incluye formación bruta de capital fijo, variaciones de existencias y adquisiciones menos las disposiciones de objetos valiosos.

Formación bruta de capital fijo (FBCF)

Comprende los gastos que adicionan bienes nuevos duraderos a sus existencias de activos fijos, menos sus ventas netas de bienes similares de segunda mano y de desecho, efectuadas por las industrias, las administraciones públicas y los servicios privados no lucrativos que se prestan a los hogares.

Gasto de consumo final de gobierno

Valor de los bienes y servicios producidos por el gobierno para su propio uso, en cuenta corriente. Se determina restando a la producción bruta (suma del valor de su consumo intermedio de bienes y servicios, remuneración de los empleados, consumo de capital fijo e impuestos indirectos) el valor de las ventas de mercancías y no mercancías producidos por él.

Gasto de consumo final de las instituciones privadas sin fines de lucro (IPSFL).

Valor de los bienes y servicios producidos por estas instituciones para su propio



uso en cuenta corriente. Es equivalente al valor de la producción bruta menos el valor de las ventas de bienes y servicios.

Gasto de consumo final de los hogares

Gastos efectuados por los hogares residentes en bienes nuevos duraderos y no duraderos y servicios, menos las ventas netas de bienes usados.

Gasto del PIB a precios de mercado

El gasto del PIB a precios de mercado es el valor del flujo de bienes y servicios finales, medido a través de su destino o utilización:

Gasto en consumo final de hogares
Gasto en consumo final de las Instituciones privadas sin fines de lucro
Gasto en consumo final de gobierno
Variación de existencias
Formación bruta de capital fijo (FBCF)
Exportación de bienes y servicios (FOB)
Menos: Importación de bienes y servicios (CIF)
<hr/>
Gasto del PIB a precios de mercado

Gasto interno bruto

Equivale al gasto en consumo final más la formación bruta de capital.

Gobierno general

Unidades institucionales que, además de cumplir con la responsabilidades políticas y con su papel en la regulación económica, producen principalmente servicios (y posiblemente bienes) no de mercado para el consumo colectivo y redistribuyen el ingreso y la riqueza.

Hogares como productores de servicios domésticos

Servicios domésticos que un hogar presta a otro, tales como asistencia para todo servicio, cocina, cuidado de niños, jardinería, etc. Estos servicios se definen como producción de uso propio de los hogares y sus costos consisten únicamente en la remuneración de los empleados.

Importación de bienes y servicios

Transferencia de propiedad de bienes y servicios no financieros prestados por los productores no residentes a los residentes del país.

Impuestos netos sobre la producción y las importaciones

Impuestos que gravan a los productores por la producción, venta, compra o utilización de bienes y servicios, que estos cargan a los gastos de producción, incluidos los derechos de importación, menos las subvenciones.

Impuestos netos de subvenciones

Los impuestos comprenden impuestos netos sobre los productos (IVA y derechos de importación), otros impuestos netos sobre la producción (tal como patentes) e impuestos sobre la renta.

Indicador mensual de actividad económica (Imacec)

Indicador que tiene como objetivo estimar la evolución de la producción neta de bienes y servicios realizada por la economía durante un mes. Para su elaboración se emplea como referencia la Compilación de Referencia para la economía chilena 2008.

Industrias

Establecimientos residentes y unidades análogas públicas y privadas que producen bienes y servicios para su venta, a un precio que normalmente cubra su costo de producción.

Ingresos corrientes procedentes del exterior

Ingresos registrados en la cuenta de transacciones exteriores en cuenta corriente, provenientes de la exportación de bienes y servicios, ingresos de factores del Resto del mundo y transferencias corrientes del Resto del mundo.

Ingreso disponible bruto

El ingreso disponible bruto corresponde al saldo de la cuenta de distribución secundaria del ingreso. Para los sectores Hogares y Gobierno general, representa el monto del que disponen efectivamente para financiar su consumo.

Ingreso disponible bruto ajustado

El ingreso disponible bruto ajustado es el saldo contable de la cuenta de redistribución del ingreso en especie. Este resulta relevante para los sectores Gobierno general y Hogares, mientras que para los sectores Sociedades financieras, Empresas no financieras y Economía nacional no hay distinción entre ingreso disponible bruto e ingreso disponible bruto ajustado, por cuanto son iguales. En los Hogares, este saldo representa el monto máximo que pueden permitirse consumir, y siempre será mayor que su ingreso disponible bruto. En el Gobierno general, el saldo representa el valor máximo de los servicios colectivos que puede proporcionar a la comunidad, y siempre será menor que su ingreso disponible bruto.



Ingreso mixto bruto

Al igual que el excedente de explotación, es la variable residual entre la producción bruta y los insumos intermedios y resto de los componentes del valor agregado. A diferencia del excedente, este residuo se calcula para aquellas unidades de producción que no están constituidas como sociedad, y que, por tanto, forman parte del sector institucional de los Hogares. Se denomina ingreso mixto, porque considera parte de remuneraciones y parte del excedente de explotación de los propietarios y familiares que trabajan en esas unidades. Esas personas no reciben un sueldo o salario explícito y, por tanto, no se puede estimar razonablemente qué parte de sus ingresos de la producción corresponde al factor trabajo y cuál al factor capital.

Ingreso nacional bruto

Ingresos percibidos por los factores de la producción de propiedad de los residentes en el país. Comprende la remuneración al trabajo y el excedente de explotación más los ingresos netos por factores de la producción recibidos del exterior.

Ingreso nacional bruto disponible nominal a precios de mercado

Ingreso percibido por las unidades residentes, independiente de su origen, después de deducir los pagos por transferencias corrientes. Es equivalente al ingreso nacional bruto a precios de mercado, más las transferencias corrientes netas recibidas del exterior, distintas de los ingresos de la propiedad y de la empresa.

Ingreso nacional bruto disponible real

Equivale al producto interno bruto en términos reales más el ingreso neto de factores y transferencias corrientes netas con el exterior, ajustado por el efecto de la relación de los términos de intercambio. Permite medir la evolución en el poder adquisitivo del producto nacional bruto en términos reales.

Ingreso neto de factores del resto del mundo

Ingreso recibido desde el exterior menos ingresos pagados al exterior por concepto de renta de inversiones, intereses, dividendos y otros ingresos de factores obtenidos en el exterior por los residentes.

Instituciones privadas sin fines de lucro (IPSFL)

Las IPSFL son aquellas que obtienen su ingreso principalmente de transferencias y operan en algunos casos sin cubrir los costos de su actividad. Producen bienes y servicios de no mercado, y ocasionalmente pueden vender mercancías. La producción bruta es igual a sus costos y la fracción no vendida se considera consumo final de la propia IPSFL.

Ingreso empresarial

En el sector empresas no financieras, se incorpora el ingreso empresarial, concepto cercano a la utilidad de la contabilidad comercial. Este se construye por la suma de las rentas de la producción más las rentas de la propiedad netas, excluyendo el pago de dividendos y las utilidades reinvertidas.

Instrumentos financieros:

a) Efectivo y depósitos: El Efectivo y depósitos incluye oro monetario, derechos especiales de giro (DEG), billetes y monedas, depósitos y otros depósitos (no transferibles como los depósitos a la vista).

b) Títulos: Instrumento financiero que comprende los títulos que otorgan el derecho incondicional a recibir una cantidad de dinero en una fecha determinada, los cuales se negocian en mercados organizados con una tasa de descuento. También comprende los títulos que dan el derecho a percibir una cantidad fija o un ingreso variable de dinero contractualmente determinado (los pagos de intereses no dependen de los beneficios del deudor). Los títulos incluyen títulos de corto y largo plazo, clasificados según plazo inicial de vencimiento, y derivados financieros netos.

Los derivados financieros, incluyen instrumentos y contratos que derivan su valor de otro activo subyacente.

c) Préstamos: Incluye los créditos financieros originados en transacciones directas entre prestamista y prestatario.

Los préstamos se clasifican en corto y largo plazo. En préstamos de corto plazo se incluyen los préstamos cuyo vencimiento inicial es a un año o menos, y los préstamos exigibles a la vista incluso cuando se espera que se mantengan durante más de un año. En préstamos a largo plazo se incluyen préstamos cuyo vencimiento es a más de un año como, por ejemplo, los préstamos hipotecarios para la vivienda.

d) Acciones y otras participaciones: Instrumento financiero que comprende acciones, participación en sociedades y participación neta de los propietarios en cuasisociedades.

Las acciones y otras participaciones reconocen un derecho tanto al valor como a las rentas residuales de las sociedades, después de cubrir las obligaciones con todos los acreedores.

Las aportaciones netas de los propietarios a las cuasisociedades corresponden a las contribuciones netas que los propietarios hacen a las reservas de sus empresas, con el propósito de aumentar o reducir las inversiones de capital.

e) Participaciones emitidas por fondos de inversión: Considera las cuotas de los fondos de inversión de renta variable que se financian con aportes en dinero que hacen distintos agentes institucionales, los cuales son invertidos por las sociedades administradoras en instrumentos financieros de oferta pública, de renta fija y/o de renta variable.



f) Fondos de pensiones y seguros: Esta categoría incluye fondos de pensiones y reservas técnicas de seguros. Los Fondos de pensiones comprenden las cuotas de los aportantes a los fondos de pensiones y los bonos de reconocimiento emitidos por el Estado (principal y capitalización de intereses). Las reservas técnicas de seguros comprenden las reservas que mantienen las compañías de seguros frente a las pólizas de seguros de vida y a rentas vitalicias, y los anticipos de primas y reservas de siniestros por pagar tanto de seguros de vida como de riesgo.

g) Otras cuentas

Instrumento financiero que comprende:

- créditos comerciales y anticipos, y otras cuentas. concedido a empresas, administraciones públicas y hogares, y los anticipos por crédito comercial para bienes y servicios trabajos en curso o que se van a realizar.
- Otras cuentas: Derechos y obligaciones por cobrar y pagar que no están incluidas en otros instrumentos financieros. Por ejemplo, en relación con los impuestos, intereses, dividendos, alquileres, sueldos y salarios e indemnizaciones de seguros, que se han de percibir o pagar.

IVA neto recaudado

Impuesto al valor agregado recaudado por el Gobierno y pagado en última instancia por los compradores que no tienen derecho legal a recuperar este gravamen.

Maquinaria y equipos

Bienes duraderos que se adicionan al activo fijo (excepto los incluidos en construcción y otras obras) tales como buques, camiones, generadores de energía eléctrica, trilladoras, tractores, grúas, equipos e instrumentos para profesionales, maquinaria de uso industrial, etc. Se utilizan en procesos de producción durante más de un año.

Margen de distribución

Valor de los servicios de comercio y transporte prestados para entregar las mercancías desde los establecimientos de los productores a los compradores.

Oferta interna

Mercancías típicas de cada actividad producidas en forma principal o secundaria por los productores residentes.

Oferta total a precios de usuario

Valor bruto de producción a precios de productor más las importaciones CIF y sus respectivas tributaciones, los márgenes de distribución y el IVA no deducible.

Otros bienes y servicios

Bienes y servicios que no se venden normalmente en el mercado a un precio que cubra sus costos de producción. Es el caso de la mayor parte de la producción bruta de los productores de servicios privados no lucrativos, de la administración pública, del servicio doméstico prestado por un hogar a otro. También se incluyen las compras directas en el exterior de los hogares y administración pública, y las realizadas por los no residentes en el mercado interno (turistas y embajadas).

Prestaciones sociales netas de cotizaciones

Las contribuciones sociales son pagos efectivos o imputados a los sistemas de seguros sociales. Las prestaciones sociales son transferencias corrientes que reciben los hogares para que puedan atender a las necesidades derivadas de ciertos sucesos o circunstancias (enfermedad, desempleo y/o jubilación).

Producción bruta

Valor de mercado de los bienes y servicios generados durante un período contable, incluyendo los trabajos en curso y los productos para su utilización por cuenta propia.

Producción bruta principal y secundaria

La producción de un determinado bien o servicio se considera producción principal cuando proviene de la rama de actividad que agrupa establecimientos especializados en su elaboración, y producción secundaria a toda aquella que no sea característica de la actividad en que se encuentre clasificado el establecimiento que la produce.

Producción de mercado

Es la producción destinada a su venta en el mercado a un precio económicamente significativo. Es producción principalmente generada por empresas constituidas como sociedad y representa la parte principal de la producción bruta de la economía.

Producción de no mercado

Constituida por los bienes y servicios principalmente generados por el gobierno o instituciones privadas sin fines de lucro, destinada a ser distribuida



gratuitamente o a precios no significativos a otras unidades institucionales o a la comunidad en su conjunto. Un ejemplo típico son los servicios de educación y salud pública que se proporcionan gratuitamente o a valores muy inferiores a su costo de producción.

Producción para uso final propio

Es la producción no transada en el mercado, destinada a uso propio. Los casos más relevantes de producción de uso propio son la producción para autoconsumo agrícola, las obras de construcción efectuadas por los mismos productores que las utilizarán, los servicios que las viviendas prestan a sus propietarios y los servicios domésticos remunerados para autoconsumo de los hogares.

Producto interno bruto (PIB) a precios de mercado

Es una de las medidas de producción de bienes y servicios, neta de duplicaciones, generados en el país en un determinado período. Se valora a precios de mercado y su medición se efectúa generalmente a través del valor agregado por las diversas ramas de actividad económica, o productores, incluyendo, además, el impuesto al valor agregado (IVA recaudado) y los derechos de importación.

Valores agregados sectoriales

- Costo imputado de los servicios bancarios

+ IVA neto recaudado

+ Derechos de importación

PIB a precios de mercado

Es igual al gasto del PIB, a precios de mercado o a la suma de las remuneraciones de los empleados, el consumo de capital fijo, los impuestos indirectos netos y el excedente de explotación.

Producto interno bruto regional

Valor agregado generado por los establecimientos o unidades económicas residentes en una determinada región del país. En las cifras presentadas, no se han regionalizado las variables IVA neto recaudado ni los derechos de importación, las cuales están incluidas en el PIB a escala nacional.

Producto nacional bruto

Producto interno bruto más los ingresos netos por factores de producción recibidos del resto del mundo.

Producto o ingreso per cápita

Es el cociente entre el producto o ingreso y la población total promedio para un período determinado.

Rama de actividad económica

Agrupar a los establecimientos que producen principalmente bienes y servicios de naturaleza relativamente homogénea. Sin embargo, un establecimiento puede producir secundariamente bienes y servicios que son principales o típicos de otras ramas.

Remuneración de los empleados

Es el pago de sueldos y salarios en dinero y/o en especie, efectuado por los productores residentes a sus empleados. Incluye, además, la contribución pagada o imputada a la seguridad social, cajas privadas de pensiones y regímenes análogos, y los seguros de vida tomados por los empleadores en favor de sus empleados.

Rentas de la producción

Las rentas de la producción comprenden el excedente bruto (ingreso de la producción generado por industrias o productores de mercado, incluyendo el consumo de capital fijo), ingreso mixto bruto (ingreso de la producción generado por unidades que no están constituidas en sociedad, incluyendo el consumo de capital fijo), remuneración de los asalariados e imputación bancaria (valor del servicio de intermediación financiera).

En el sector Hogares, las rentas de la producción incluyen remuneraciones recibidas, ingreso mixto bruto y excedente bruto. En el sector Empresas no financieras es igual al excedente bruto. Para el Gobierno general, es igual al consumo de capital fijo, puesto que su excedente es cero. En el sector Sociedades financieras incluye excedente bruto e imputaciones bancarias.

Rentas de la propiedad netas

Las rentas de la propiedad son las rentas que recibe el propietario de un activo financiero o de un activo material no producido, a cambio de proporcionar fondos o de poner el activo material no producido a disposición de otra unidad institucional. Incluye: intereses, dividendos, utilidades reinvertidas, rentas por pólizas de seguros, rentas de la tierra y otras rentas. Su presentación neta refleja las rentas de la propiedad recibidas menos las pagadas.

En el sector empresas, las rentas de la propiedad netas excluyen el pago de dividendos y las utilidades reinvertidas.



Resto de la economía

Para efectos de la presentación, en algunos cuadros, pertenecen a esta clasificación los siguientes subsectores: Sociedades no financieras públicas, Sociedades anónimas no financieras abiertas y cerradas (privadas), y Hogares y resto de las empresas no financieras.

Resto del mundo

La cuenta Resto del mundo registra las transacciones efectuadas por las unidades no residentes con los agentes residentes.

Saldo de operaciones corrientes con el exterior (o ahorro externo)

Es el saldo de la cuenta de transacciones corrientes del exterior, el cual comprende las exportaciones de bienes y servicios netas de importaciones y las otras transacciones corrientes netas, las que están constituidas por los flujos de transferencias corrientes y pagos de factores.

Servicios de intermediación financiera medidos indirectamente (SIFMI)

Se denominan SIFMI a los cobros implícitos que realizan los intermediarios financieros (IF), en las operaciones de depósitos y préstamos con sus clientes. Las operaciones financieras que generan SIFMI, son los depósitos y préstamos asociados a bancos comerciales, cooperativas de ahorro y crédito, leasing, factoring, Dirección General de crédito Prendario (Dicrep) y Cajas de Compensación de asignación familiar (CCAF). Cuando se realiza una operación de depósito o préstamo, el IF paga o recibe un monto de intereses, el cual incluye implícitamente un pago por dichos servicios. Reemplaza la estimación de imputaciones bancarias utilizada anteriormente, que correspondía a la diferencia entre los intereses recibidos y los intereses pagados, producidos por las instituciones financieras.

Sociedades financieras

Son las unidades institucionales dedicadas principalmente a la intermediación financiera o a las actividades financieras auxiliares. Están constituidas por los siguientes subsectores: Banco Central de Chile, bancos comerciales y otras instituciones de depósito, otros intermediarios financieros, fondos de pensiones, compañías de seguros e isapres y auxiliares financieros.

Subvenciones

Donaciones por cuenta corriente realizadas por la administración pública a las industrias privadas y a las sociedades públicas.

Transferencia

Se define como una transacción mediante la cual una unidad institucional suministra un bien, un servicio o un activo a otra unidad sin recibir de esta ninguna contrapartida. La transferencia puede ser corriente o de capital.

Transferencias corrientes netas

Las transferencias corrientes netas corresponden a otras transferencias corrientes recibidas menos las pagadas. Estas se componen de primas netas de seguros, indemnizaciones de seguros y transferencias corrientes diversas.

Transferencias netas de capital

Las transferencias de capital son transacciones en las que se traspasa la propiedad de un activo (distinto del dinero y de las existencias) de una unidad institucional a otra, en las que se transfiere dinero para que el beneficiario pueda adquirir otro activo, o en las que se transfieren los fondos obtenidos mediante la disposición de otro activo. Su presentación neta refleja las transferencias netas de capital recibidas menos las pagadas.

Transferencia corriente neta del exterior

Desembolso corriente sin contrapartida entre agentes económicos residentes y el resto del mundo.

Transferencias sociales en especie

Las transferencias sociales en especie comprenden los bienes y servicios individuales proporcionados a los hogares como transferencias en especie por unidades de las administraciones públicas y las IPSFL, tanto si se han adquirido en el mercado, como si proceden de la producción no de mercado de las unidades de las administraciones públicas y las IPSFL. Pueden financiarse por medio de impuestos, cotizaciones de seguridad social y otros ingresos de las administradoras públicas o, en el caso de las IPSFL, por medio de donaciones o de rentas de la propiedad. Algunos ejemplos de las transferencias sociales en especie son reembolsos de organismos de seguridad social y bienes y servicios vinculados a la salud sin necesidad de realizar un reembolso.

Unidad institucional

Entidad económica con capacidad para poseer activos, contraer pasivos y realizar actividades económicas y transacciones con otras entidades. Se agrupan en sectores de acuerdo con su forma legal de organización y con sus objetivos institucionales.



Utilización final

Corresponde a la asignación de bienes y servicios al gasto de consumo final, formación bruta de capital fijo, variación de existencia y las exportaciones.

Valor agregado bruto

Producción bruta de los productores de mercado y de no mercado en valores a precios de productor, menos los valores a precio de comprador del consumo intermedio. Es equivalente a la suma de remuneraciones, impuestos indirectos netos de subvenciones, asignación para el consumo de capital fijo y excedente de operación de los establecimientos productores.

Valor a precios básicos

Corresponde a los precios del productor sin impuestos. En el caso de la producción, corresponde a los precios predio (agricultura), precios playa (pesca), precio fábrica (manufactura) o, en general, a los precios en el establecimiento del productor. En el caso de las importaciones, corresponde a los precios CIF (costo, seguros y transporte). Para conformar los precios básicos de los productos importados, se agregan los derechos de importación cuando correspondan a derechos proteccionistas.

Valor a precios de usuario o comprador

Precio de mercado de bienes y servicios en el punto de entrega al comprador o valor a precio del productor más los márgenes de distribución.

Valor a precios de productor

Corresponde a los precios básicos más los impuestos netos de subvenciones sobre los productos. En Chile, estos impuestos se refieren al impuesto al tabaco y a los combustibles, sean de origen nacional o importado.

Valoración a precios corrientes

Valoración de bienes y servicios al precio pagado efectivamente por ellos en las respectivas transacciones de compraventa.

Valoración a precios de mercado y costo de factores

Valoración a precio de mercado es el valor pagado por los compradores a los productores, incluyendo los impuestos indirectos netos de subvenciones. En cambio, a costo de factores excluye dichos impuestos indirectos netos.

Variación de existencias

Es el valor que a nivel de establecimiento y durante un período contable, tiene la variación física de las existencias de materias primas y otros materiales, suministros y los trabajos en curso (excepto los relacionados con obras de construcción). Incluye, además, los productos terminados en poder de las industrias residentes y administraciones públicas.

Variación neta en los fondos de pensiones

La variación neta en los fondos de pensiones corresponde al ajuste por la variación neta de la participación de los Hogares en los fondos de pensiones. Es igual a las contribuciones al fondo de pensiones por parte de los hogares, más las rentas de la propiedad ganadas por las inversiones representativas del fondo menos los beneficios pagados a los hogares.

Volumen a precios del año anterior encadenado

Corresponden a las mediciones de cuentas nacionales en términos reales, que a partir de la compilación de referencia 2008, reemplazan a las estimaciones construidas sobre una base de precios fija (relativa al año de referencia).

Las medidas de volumen se obtienen a partir de una base de precios móvil, que utiliza los precios del año anterior para valorar las cantidades del año en curso. Así, se elaboran índices de Laspeyres anual a precios promedio del año anterior, los que posteriormente se encadenan, a través de índices que vinculan los datos de cada período y base entre sí, para obtener mediciones con los atributos de series de tiempo.